Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Firmenwert steigern - So geht`s

WIRKUNGSVOLL I NACHHALTIG I ZUKUNFTSFÄHIG

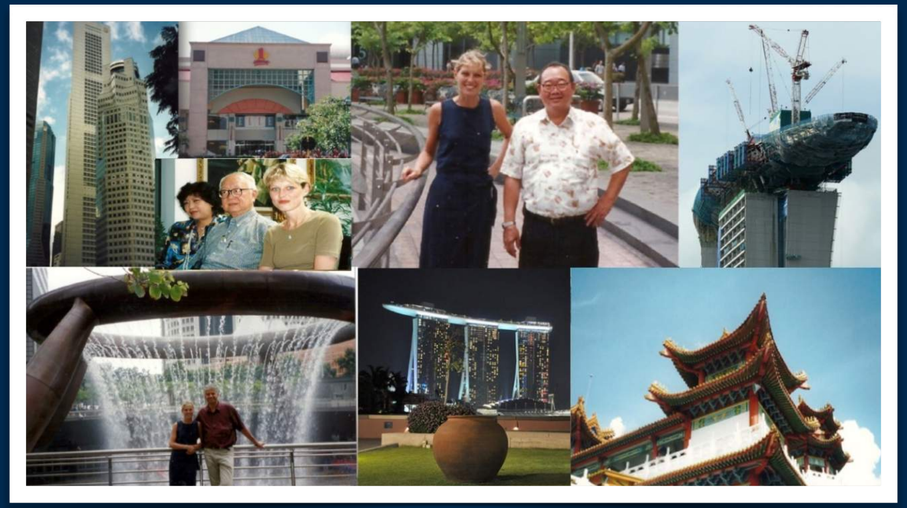
Wie Sie den **Wert Ihres Unternehmens** in 4 Phasen um 260% - 480% steigern und dabei Sinn, Fülle & Erfüllung für sich neu entdecken.

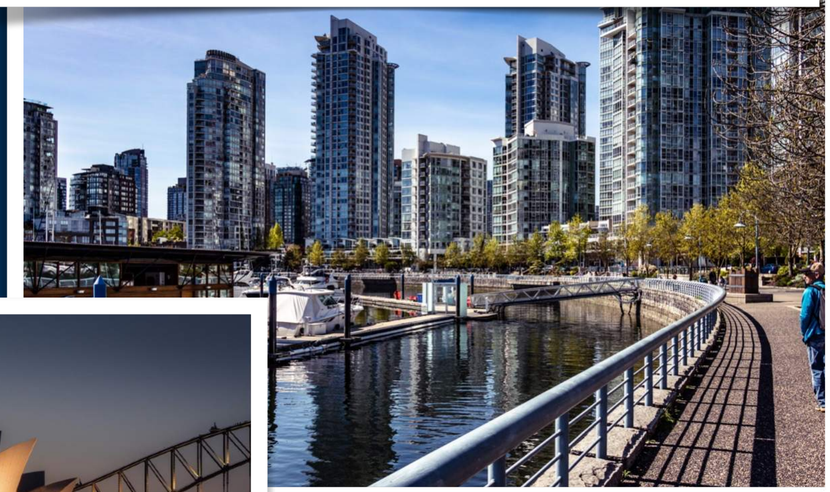
Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

- Gründer von **die-chefberater.de**
- Wir helfen Unternehmer*innen und CEOs in der **2. Karrierehälfte** den Wert ihres Unternehmens **zu vervielfachen.**
- Seit 1999 mittlerweile in über **46 Branchen** tätig.
- Unsere **Motivation & Mission** ist unsere eigene Lebensgeschichte

Rudolf Bleicher & Ulrike Bleicher-Rapp

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP





Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Warum Sie Ihren UNTERNEHMENSWERT steigern sollten!

Definition UNTERNEHMENSWERT

Unternehmenswert = Lebenswert & monetärer Wert

Lebenswert hoch monetärer Wert hoch	Lebenswert hoch monetärer Wert niedrig
Lebenswert niedrig monetärer Wert hoch	Lebenswert niedrig monetärer Wert niedrig

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Unternehmenswert = Lebenswert & monetärer Wert

Lebenswert hoch monetärer Wert hoch	Lebenswert hoch monetärer Wert niedrig
Lebenswert niedrig monetärer Wert hoch	Lebenswert niedrig monetärer Wert niedrig

UNTERNEHMENSWERT bestimmen

Der **Unternehmenswert** setzt sich hauptsächlich zusammen aus:

- Marktanteil
- Profitabilität
- Bekanntheitsgrad | Image
- Innovationsgrad
- Teamfähigkeit
- Unabhängigkeit vom Unternehmer

und liegt beim ca. **3,5 - 8 fachen vom EBIT**

Warum Sie sich **gerade jetzt** für **Wachstum** entscheiden sollten

2X = 3X

START / EBIT	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5	Unternehmenswert Faktor 5	Mehrertrag nach 5 Jahren	Unternehmenswert Faktor 6	Unternehmenswert Faktor 7
500K	600K	700	800	900	**1 Mio**	500K x 5 **2,5 Mio**	**1,5 MIO**	**1 Mio x 6** **6 Mio** + 1,5 Mio Mehrertrag **gesamt: 7,5 Mio**	**1 Mio x 7** **7 Mio** + 1,5 Mio Mehrertrag **gesamt: 8,5 Mio**

2,5X = 4X

								1,25 Mio x 6 **7,5 Mio** + 1,97 Mio Mehrertrag **gesamt: 9,4 Mio**	**1,25 Mio x 7** **8,75 Mio** + 1,97 Mio Mehrertrag **gesamt: 10,72 Mio**

Warum Sie sich **gerade jetzt** für **Wachstum** entscheiden sollten

START / EBIT	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5	Unternehmenswert Faktor 5	Mehrertrag nach 5 Jahren	Unternehmenswert Faktor 6	Unternehmenswert Faktor 7
500K						500K x 5 **2,5 Mio**			

START / EBIT	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5	Unternehmenswert Faktor 5	Mehrertrag nach 5 Jahren	Unternehmenswert Faktor 6	Unternehmenswert Faktor 7
500K					**600K**	**600K x 7** **4,2 Mio**	**500K**		

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Schritt #1

Entscheidung für neues **qualitatives Wachstum** und eine neue Rolle als Unternehmer

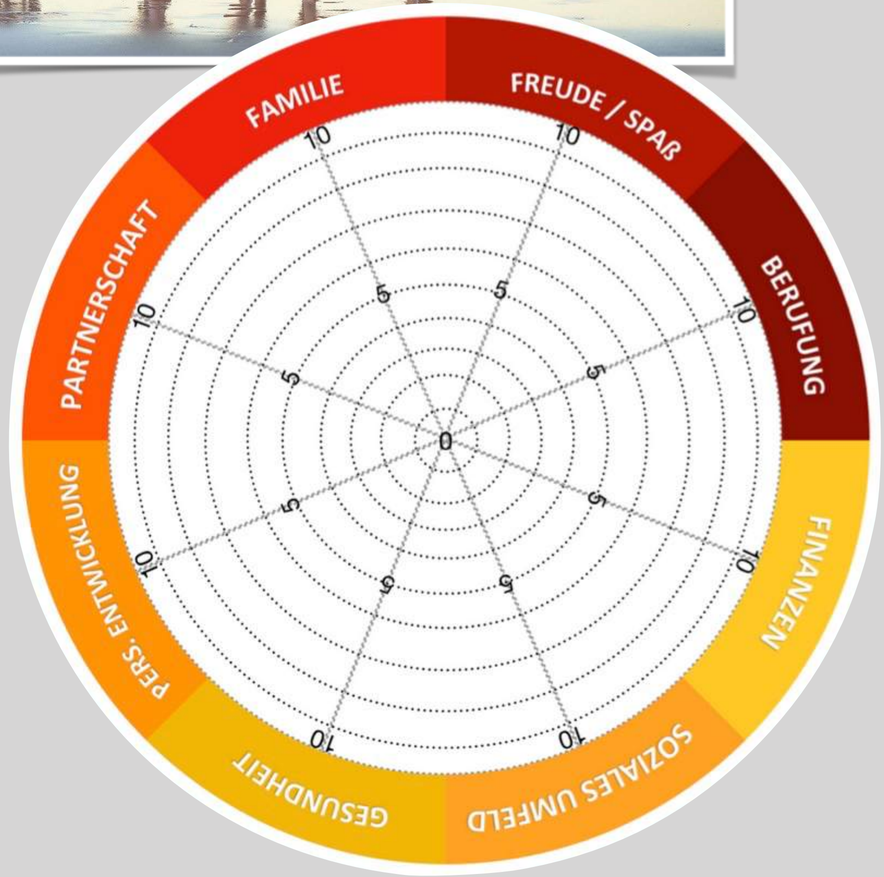
Die größte **DENKFALLE**

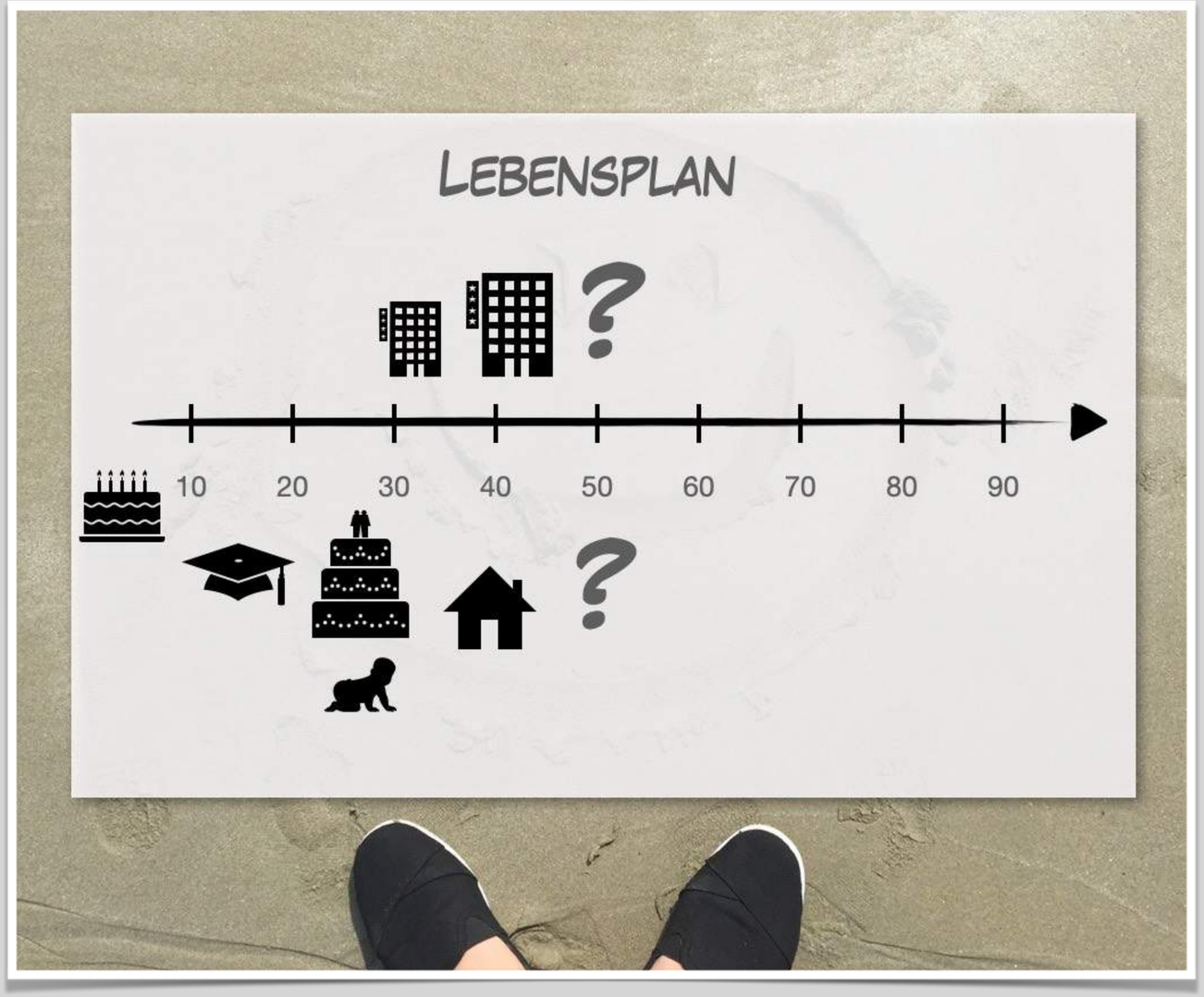
Wachstum ≠ Umsatzwachstum ≠ Unternehmenswert

Die Eigenschaften, die dazu geführt haben Ihr Unternehmen wachsen zu lassen, sind genau die Eigenschaften, die jetzt die Weiterentwicklung behindern.

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

4 Schritte heraus auf einen neuen (Lebens)Weg



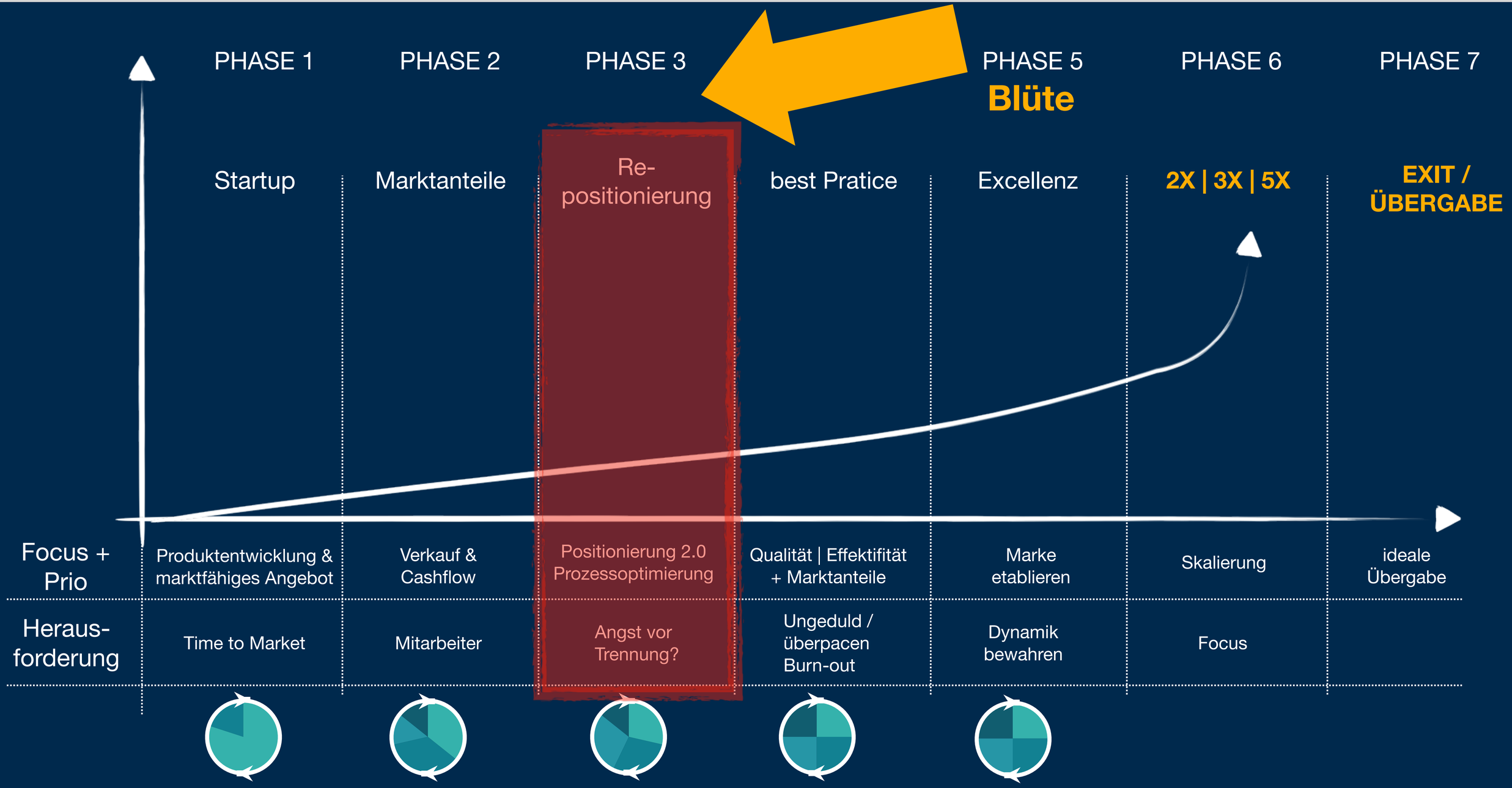


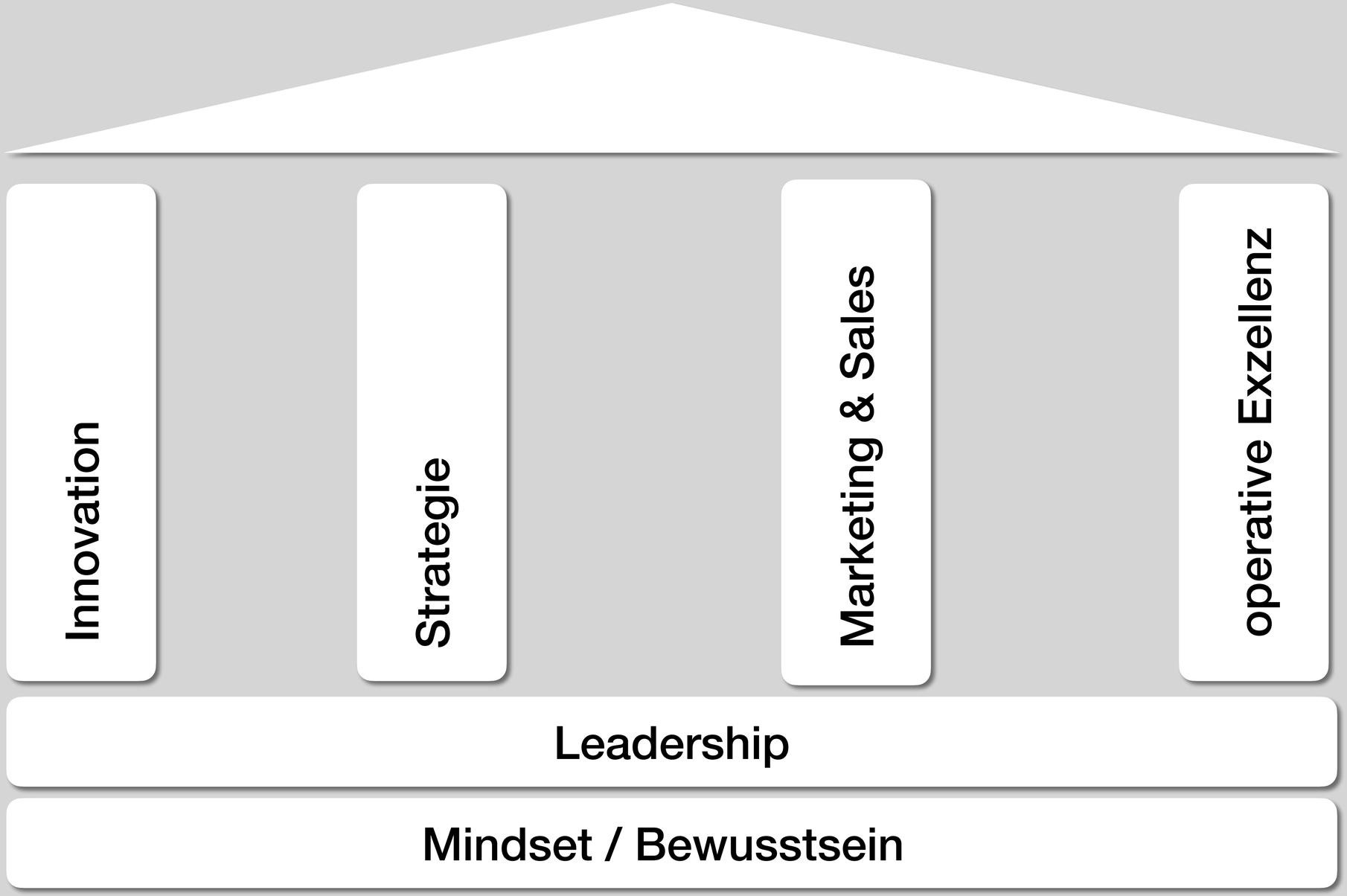
Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

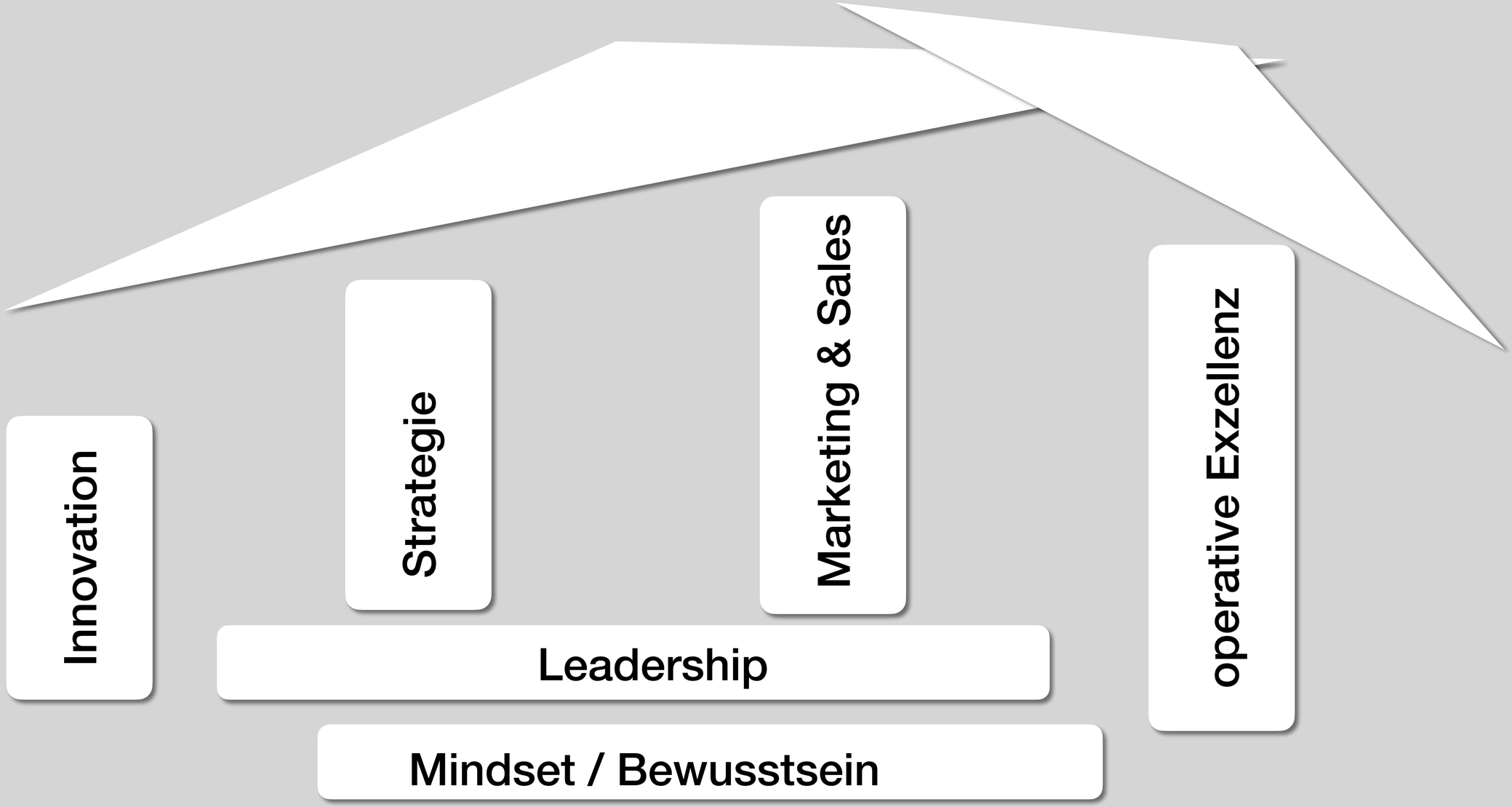
Schritt #2

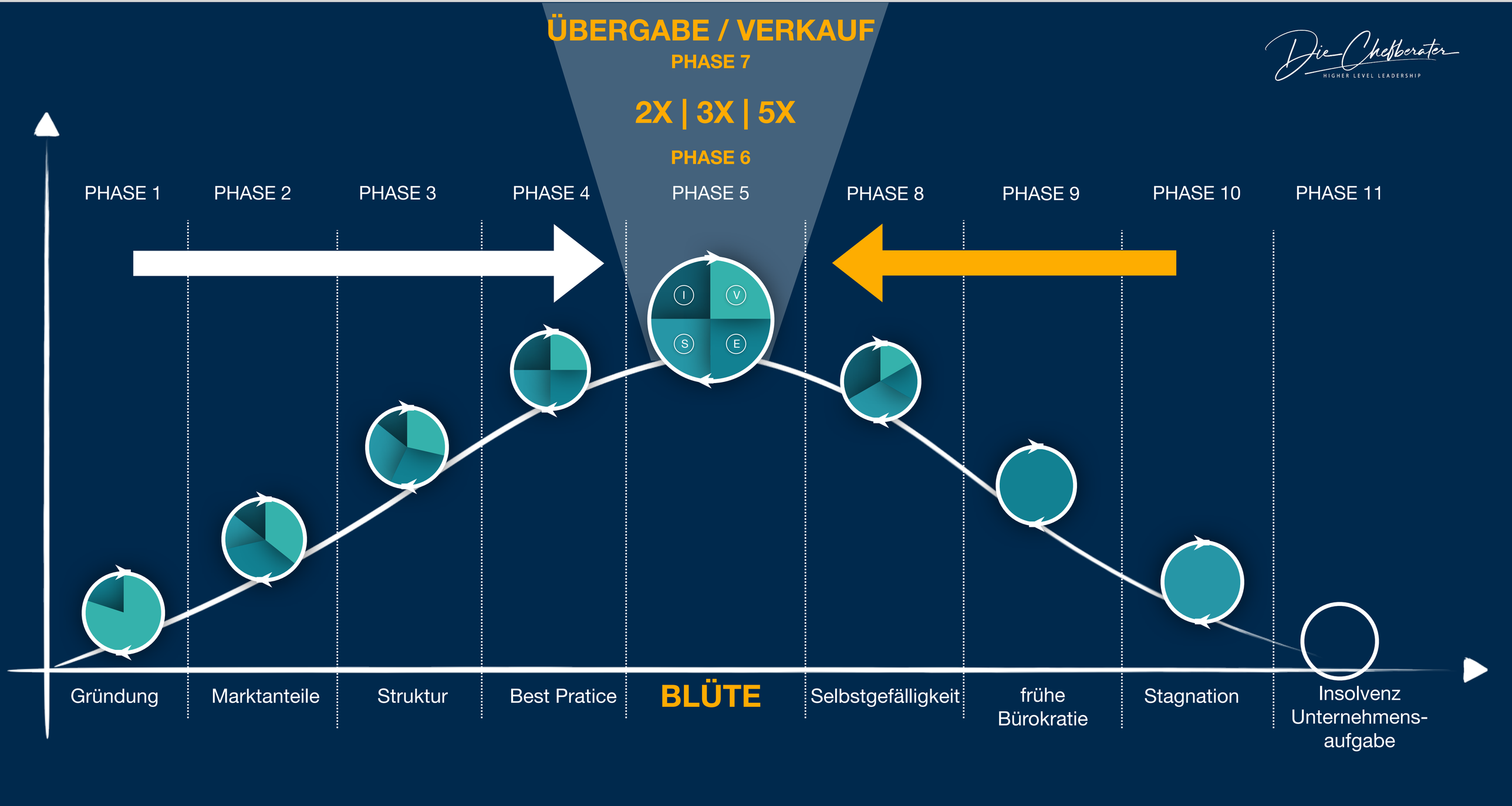
Höre auf Brände zu löschen,
finde die max. - 2-3 Brandherde.

Phasen des **UNTERNEHMENSWACHSTUMS**



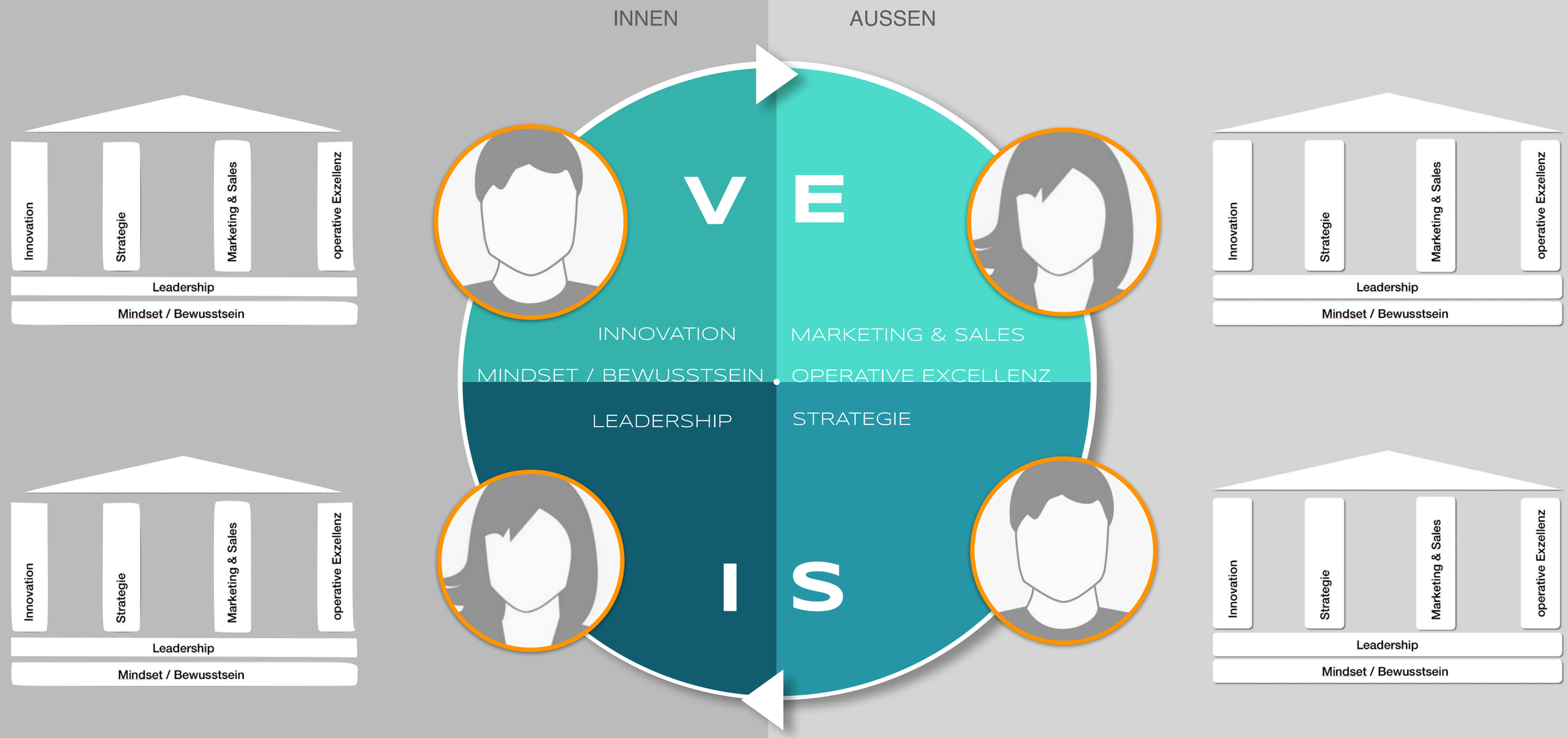

Innovation
Strategie
Marketing & Sales
operative Exzellenz
Leadership
Mindset / Bewusstsein


Innovation
Strategie
Marketing & Sales
operative Exzellenz
Leadership
Mindset / Bewusstsein

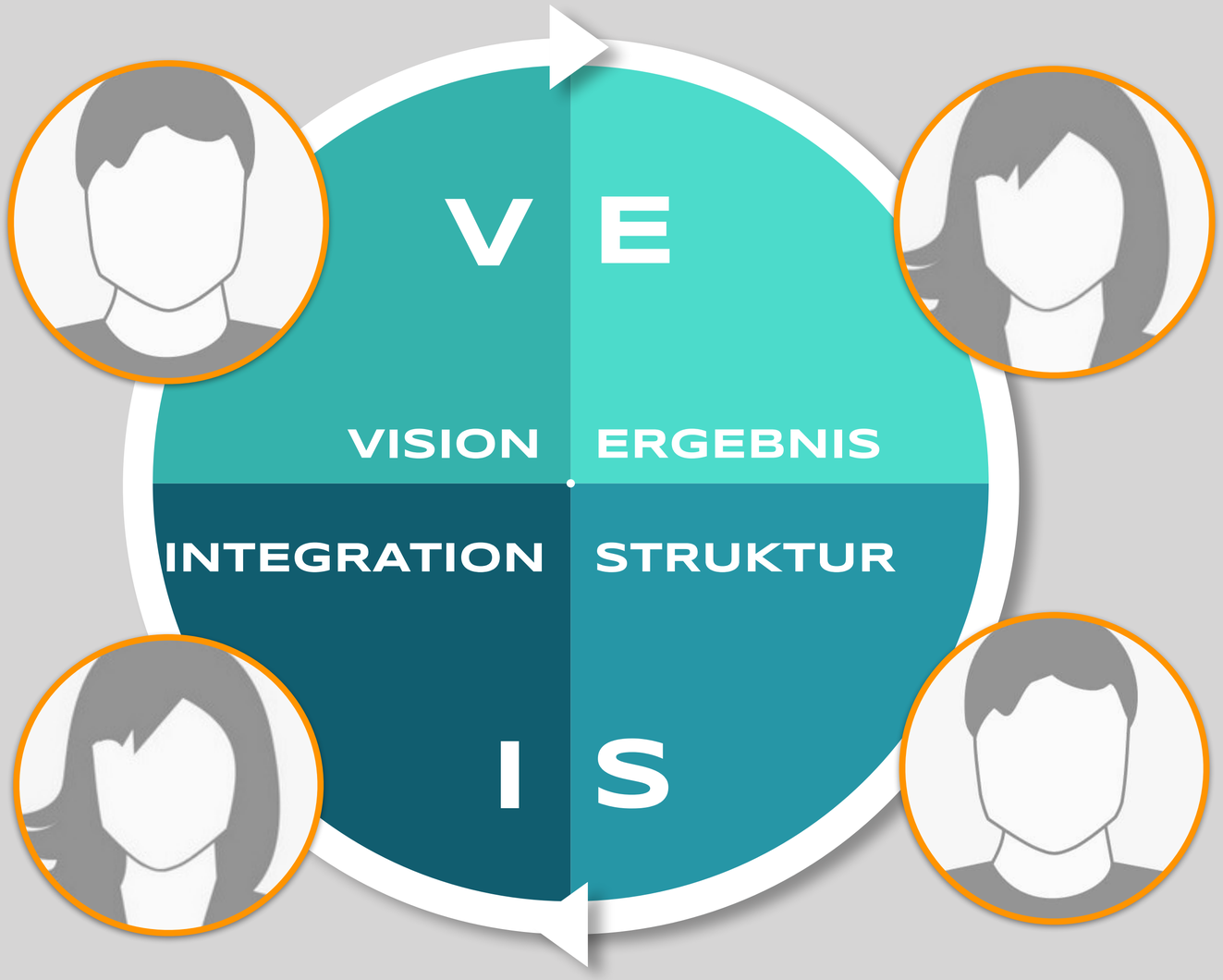

ÜBERGABE / VERKAUF
PHASE 7
2X | 3X | 5X
PHASE 6
Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP
PHASE 1
PHASE 2
PHASE 3
PHASE 4
PHASE 5
PHASE 8
PHASE 9
PHASE 10
PHASE 11
I
V
S
E
Gründung
Marktanteile
Struktur
Best Pratice
BLÜTE
Selbstgefälligkeit
frühe Bürokratie
Stagnation
Insolvenz Unternehmens-aufgabe

Schritt #3

Neue fachliche und persönliche Fähigkeiten im Führungsteam


INNEN
AUSSEN
V
E
I
S
INNOVATION
MARKETING & SALES
MINDSET / BEWUSSTSEIN
OPERATIVE EXCELLENZ
LEADERSHIP
STRATEGIE
Innovation
Strategie
Marketing & Sales
operative Exzellenz
Leadership
Mindset / Bewusstsein

5X MINDSET



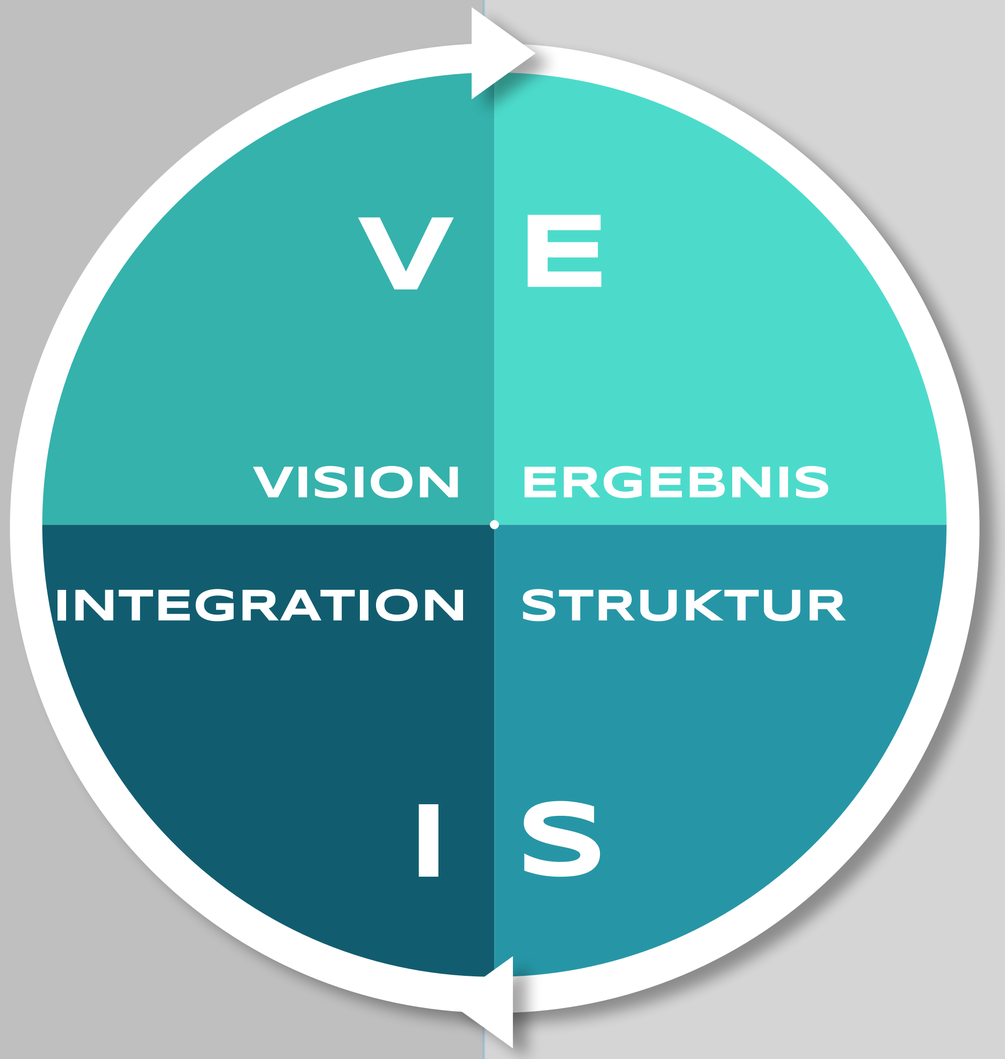
5X MINDSET

VISION

„**Was** müssen wir Morgen tun und mit welcher inneren Haltung?“

INTEGRATION

„**Wer** müssen wir sein, um eine maximale Anziehungskraft zu entwickeln?“



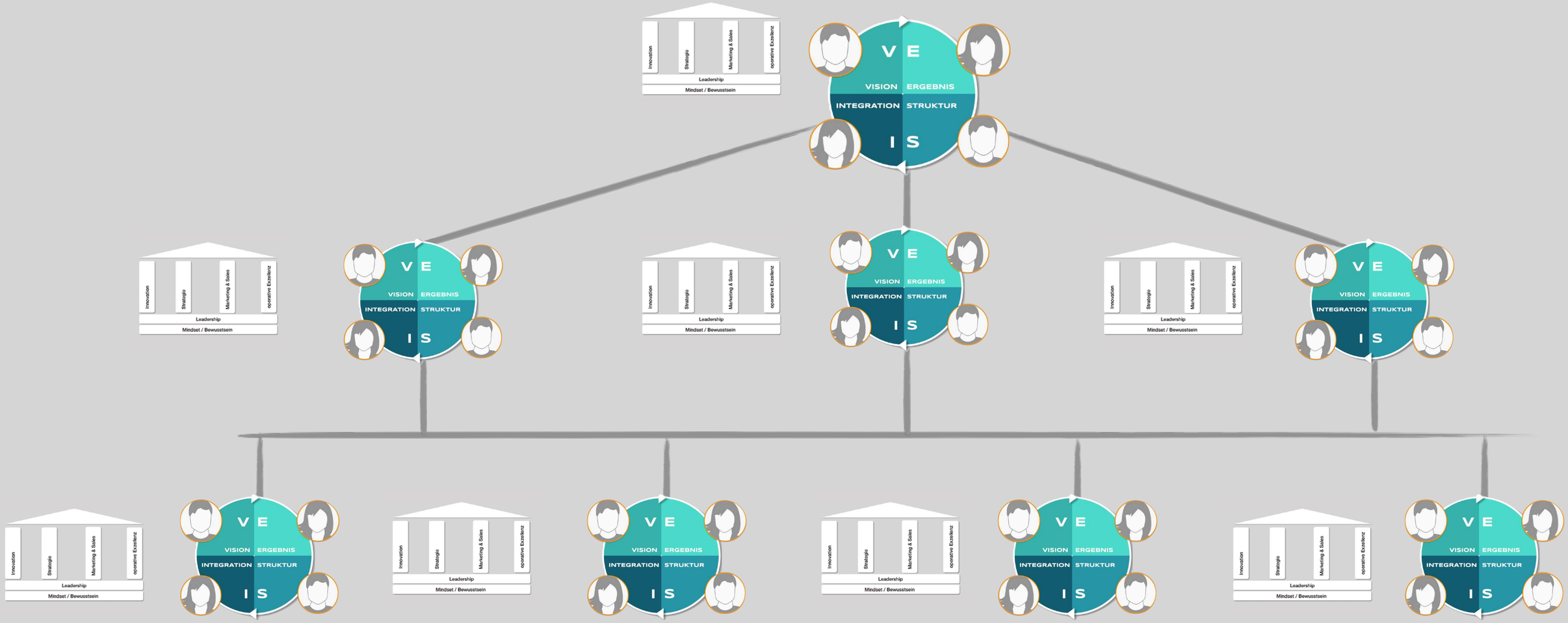
ERGEBNIS

„**Was** müssen wir heute tun, um Ergebnisse zu erzielen?“

STRUKTUR

„**Wie** müssen wir es heute tun, um die besten Ergebnisse zu erzielen?“

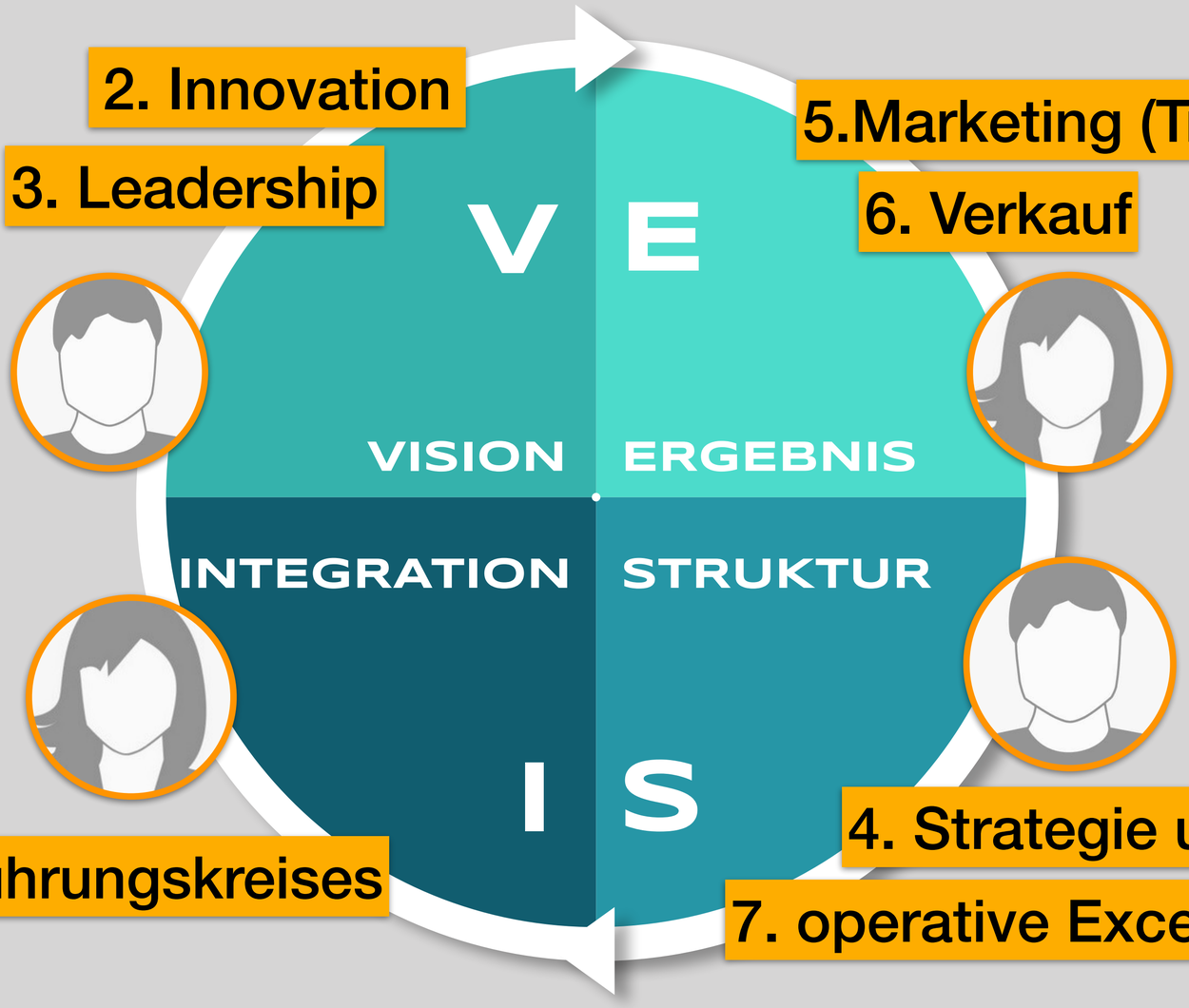
Eine sich selbst steuernde **ORGANISATION**



7 Schlüssel für **5X WACHSTUM**

1. Mindset / Bewusstsein des Führungskreises
2. Innovation
3. Leadership
4. Strategie und Planung
5. Marketing (Traffic + Conversion)
6. Verkauf
7. operative Excellenz

7 Schlüssel für **5X WACHSTUM**



2. Innovation

3. Leadership

5.Marketing (Traffic + Conversion)

6. Verkauf

1. Mindset des Führungskreises

4. Strategie und Planung

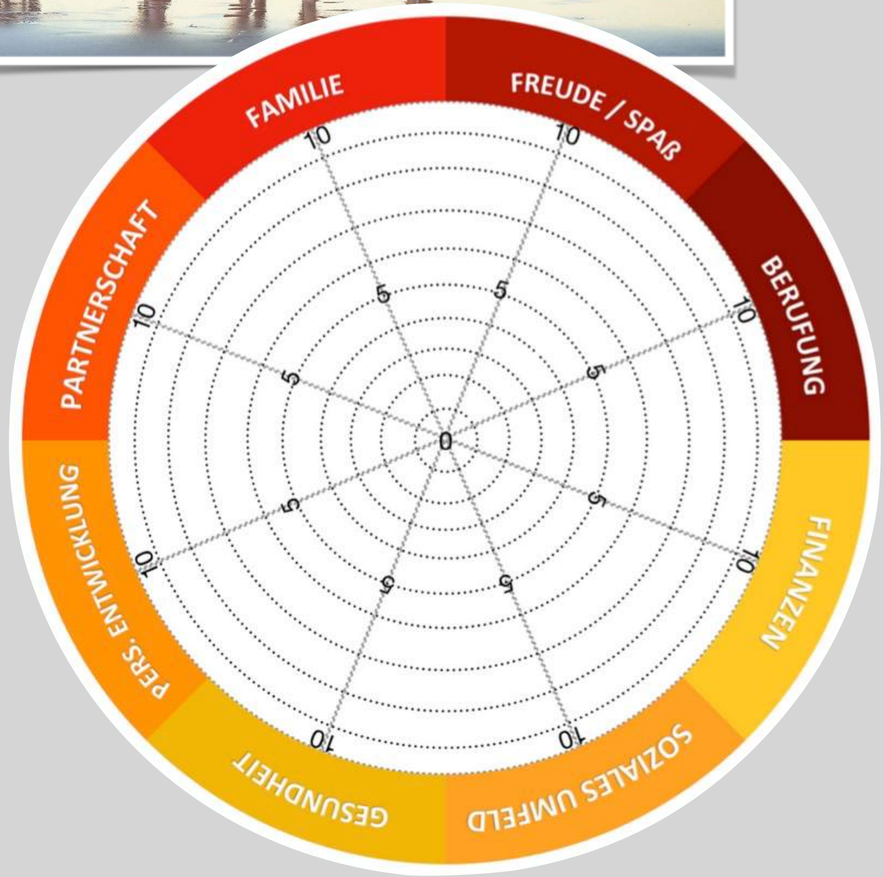
7. operative Excellenz

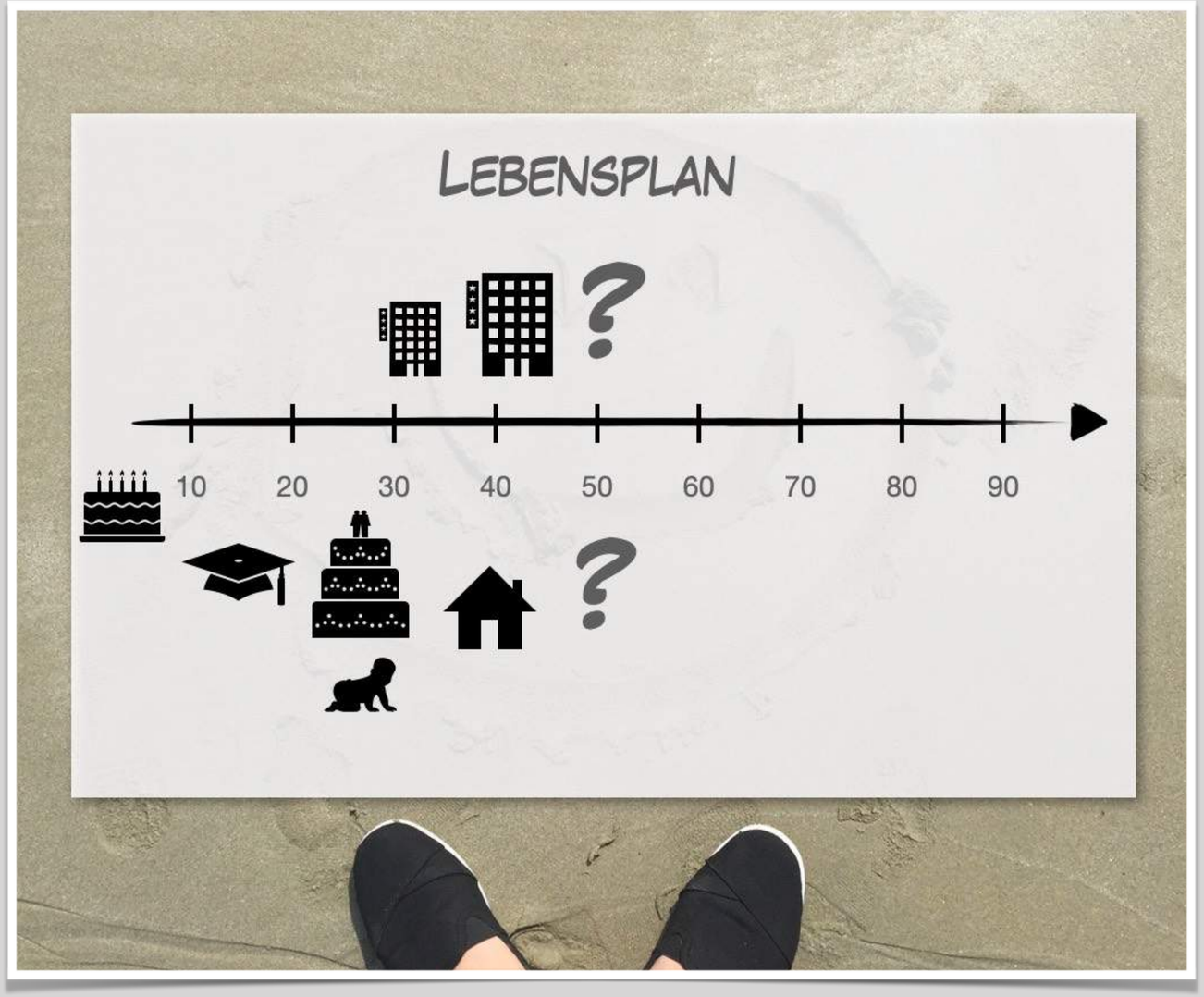
Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Schritt #4

Deine persönliche Transformation als Unternehmer

4 Schritte heraus auf einen neuen (Lebens)Weg





Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Innovation

Strategie

Marketing & Sales

operative Exzellenz

Leadership

Mindset / Bewusstsein

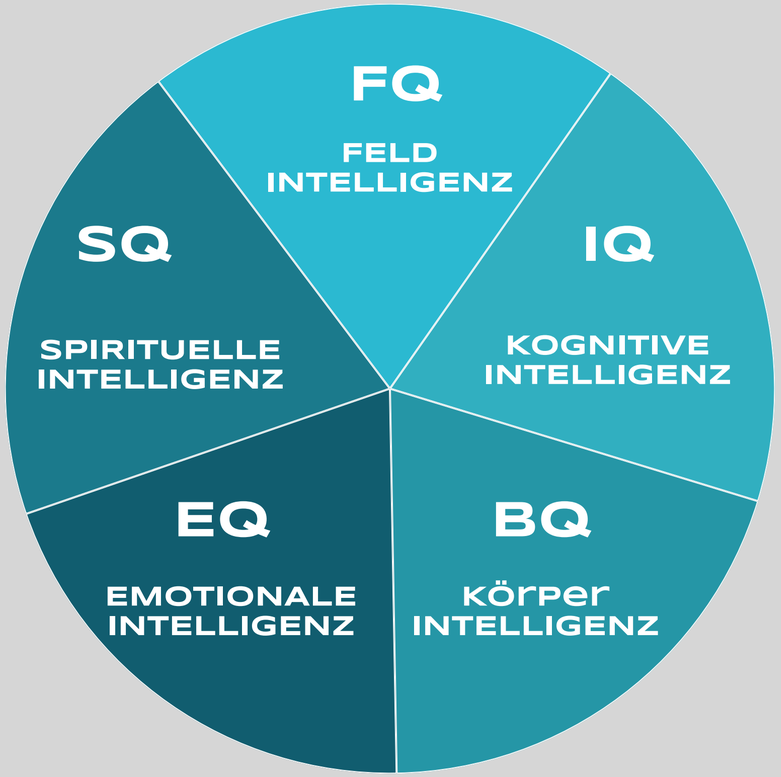
DIE 5 Intelligenzen

FQ - Feld-Intelligenz „Inspiration & Ideenfindung“

- Informations- / Inspirationsquelle
- kreieren und schaffen von Räumen zur Entfaltung
- Fähigkeit ein hochschwingendes Energiefeld aufzubauen

SQ - spirituelle Intelligenz „der innere Kompass“

- ganzheitliches Perönlichkeitswachstum
- ausgeprägte Intuition und Visionsfähigkeit
- Zugang inneren Quellen, um seinen Weg immer wieder neu zu entdecken



IQ - kognitive Intelligenz „Zusammenhänge erkennen“

- fachliche Kompetenz
- Strategiekompetenz
- Managementkompetenz

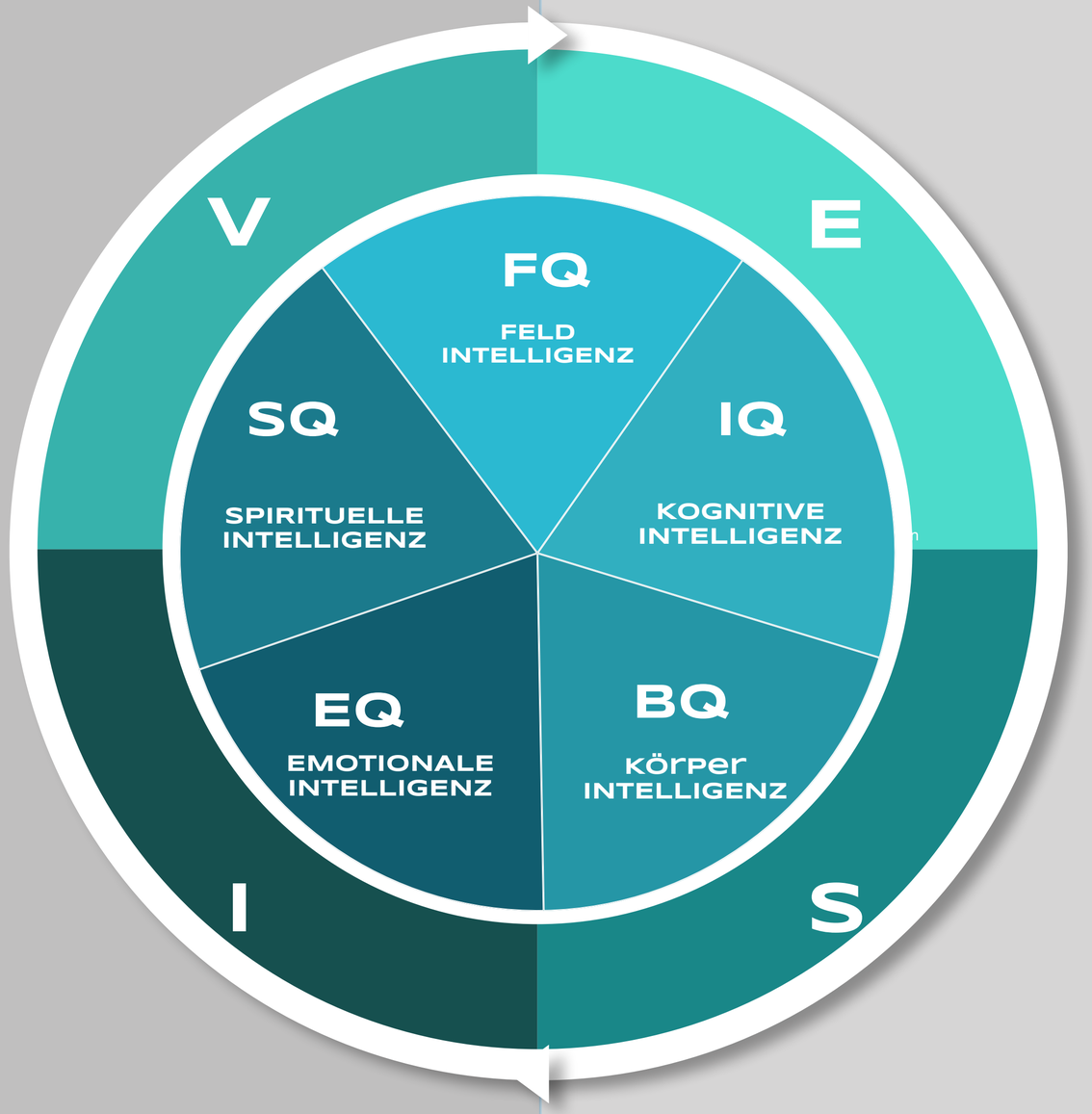
EQ - emotionale Intelligenz „hohe Führungsintelligenz“

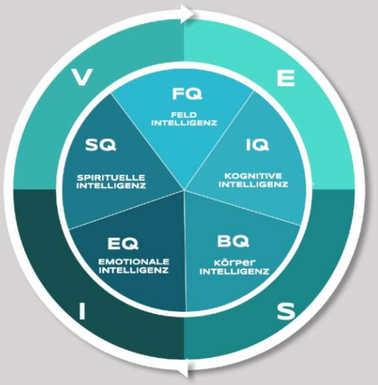
- Hohe Menschenkenntis
- Hohe Umsetzungskompetenz
- Steuerung seiner Emotionen denen der Organisation

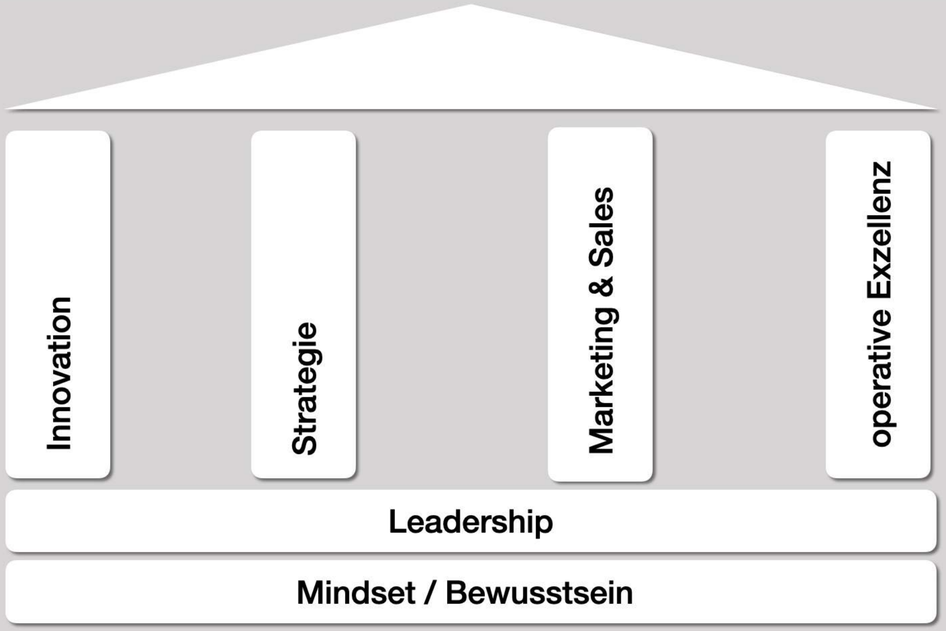
BQ - Body-Intelligenz „hohe Entscheidungskraft“

- mentale Fitness
- körperliche Fitness
- ausgeprägtes Bauchgefühl für optimale Entscheidungen

5 Intelligenzen & 4 Kräfte



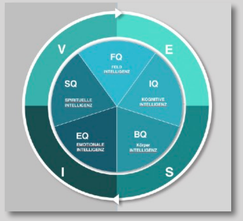

V
E
I
S
FQ
FELD INTELLIGENZ
IQ
KOGNITIVE INTELLIGENZ
BQ
KÖRPER INTELLIGENZ
EQ
EMOTIONALE INTELLIGENZ
SQ
SPIRITUELLE INTELLIGENZ


Innovation
Strategie
Marketing & Sales
operative Exzellenz
Leadership
Mindset / Bewusstsein

Definiere Deinen WACHSTUMSPROZESS basierend auf den 5 Meilensteinen

ERKENNEN - ENTSCHEIDEN - ENTWICKELN - ENTFALTEN - ERFOLG

Achte darauf, dass alle 4 Kräfte VSEI optimal ausgeprägt sind.



ERFOLG

WIR FEIERN DIE ZIELEREICHUNG UND UNSER PERSÖNLICHE WEITERENTWICKLUNG

ENTFALTEN

KRAFTVOLLE UMSETZUNG

FOKUS HÄLT UNS AUF DER SPUR, PASSION LÄSST UNS ALLE HINDERNISSE ÜBERWIENDEN

ENTWICKELN

PLANUNG & ENTWICKLUNG

DIE EINZIGE STRATEGIE IST EINE HERAUSRAGENDE KUNDENLÖSUNG

ENTSCHEIDEN

KRAFVOLLE STRATEGISCHE ENTSCHEIDUNGEN TREFFEN

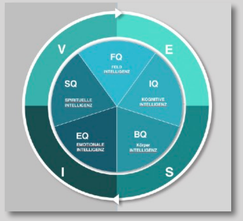
ERKENNEN

KLARHEIT ÜBER DIE IDEALEN ZIELE

Definiere Deinen WACHSTUMSPROZESS basierend auf den 5 Meilensteinen

ERKENNEN - ENTSCHEIDEN - ENTWICKELN - ENTFALTEN - ERFOLG

Achte darauf, dass alle 4 Kräfte VSEI optimal ausgeprägt sind.



ERFOLG

WIR FEIERN DIE ZIELEREICHUNG UND UNSER PERSÖNLICHE WEITERENTWICKLUNG

ERKENNEN

KLARHEIT ÜBER DIE IDEALEN ZIELE

ENTSCHEIDEN

KRAFVOLLE STRATEGISCHE ENTSCHEIDUNGEN TREFFEN

ENTWICKELN

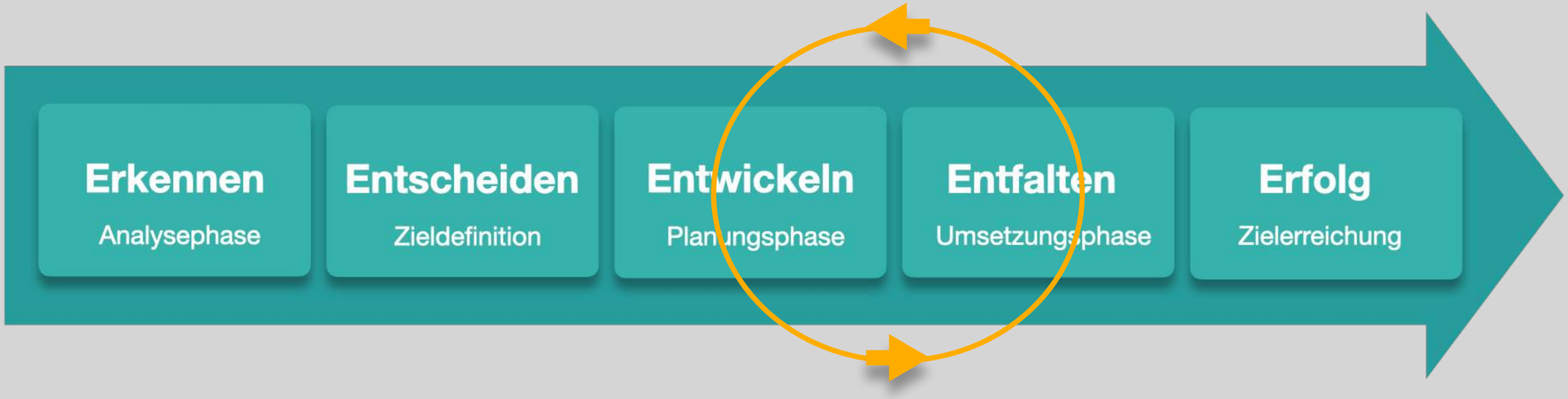
PLANUNG & ENTWICKLUNG

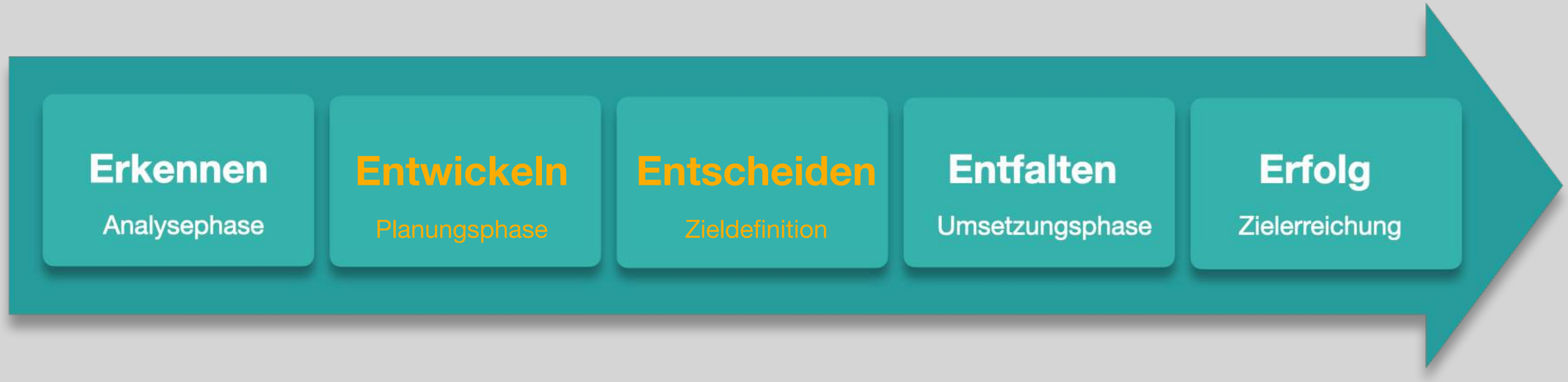
DIE EINZIGE STRATEGIE IST EINE HERAUSRAGENDE KUNDENLÖSUNG

ENTFALTEN

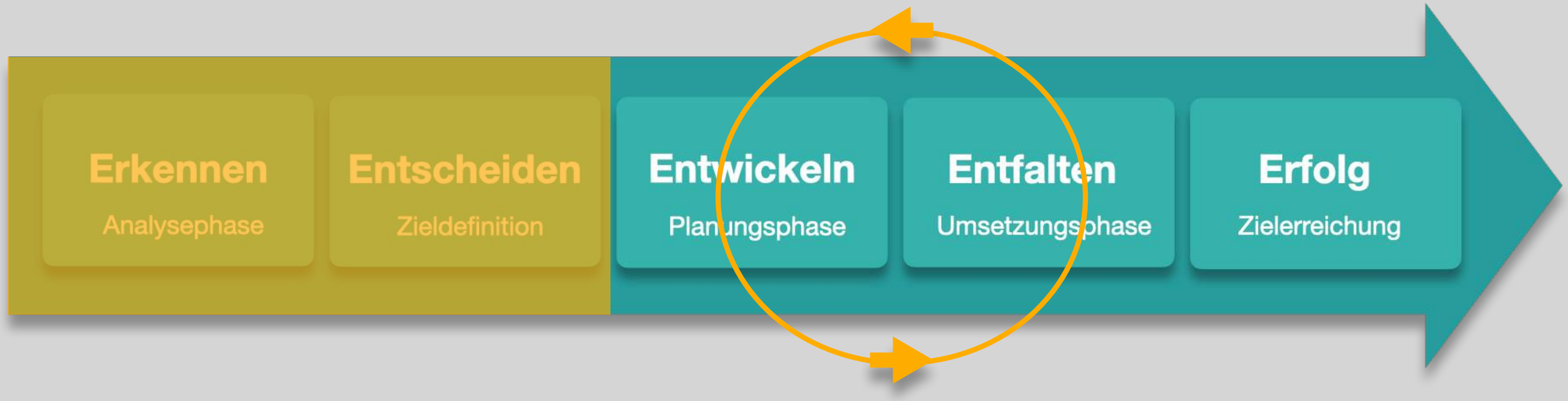
KRAFTVOLLE UMSETZUNG

FOKUS HÄLT UNS AUF DER SPUR, PASSION LÄSST UNS ALLE HINDERNISSE ÜBERWIENDEN


Erkennen
Analysephase
Entscheiden
Zieldefinition
Entwickeln
Planungsphase
Entfalten
Umsetzungsphase
Erfolg
Zielerreichung


Erkennen
Analysephase
Entwickeln
Planungsphase
Entscheiden
Zieldefinition
Entfalten
Umsetzungsphase
Erfolg
Zielerreichung

DEINE neue ROLLE als UNTERNEHMER



Was soll sich in Deiner 2. Karrierehälfte WIRKLICH, WIRKLICH ändern?

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Unternehmenswert = Lebenswert & monetärer Wert

Lebenswert hoch monetärer Wert hoch	Lebenswert hoch monetärer Wert niedrig
Lebenswert niedrig monetärer Wert hoch	Lebenswert niedrig monetärer Wert niedrig

Was soll sich in Deiner 2. Karrierehälfte WIRKLICH, WIRKLICH ändern?

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

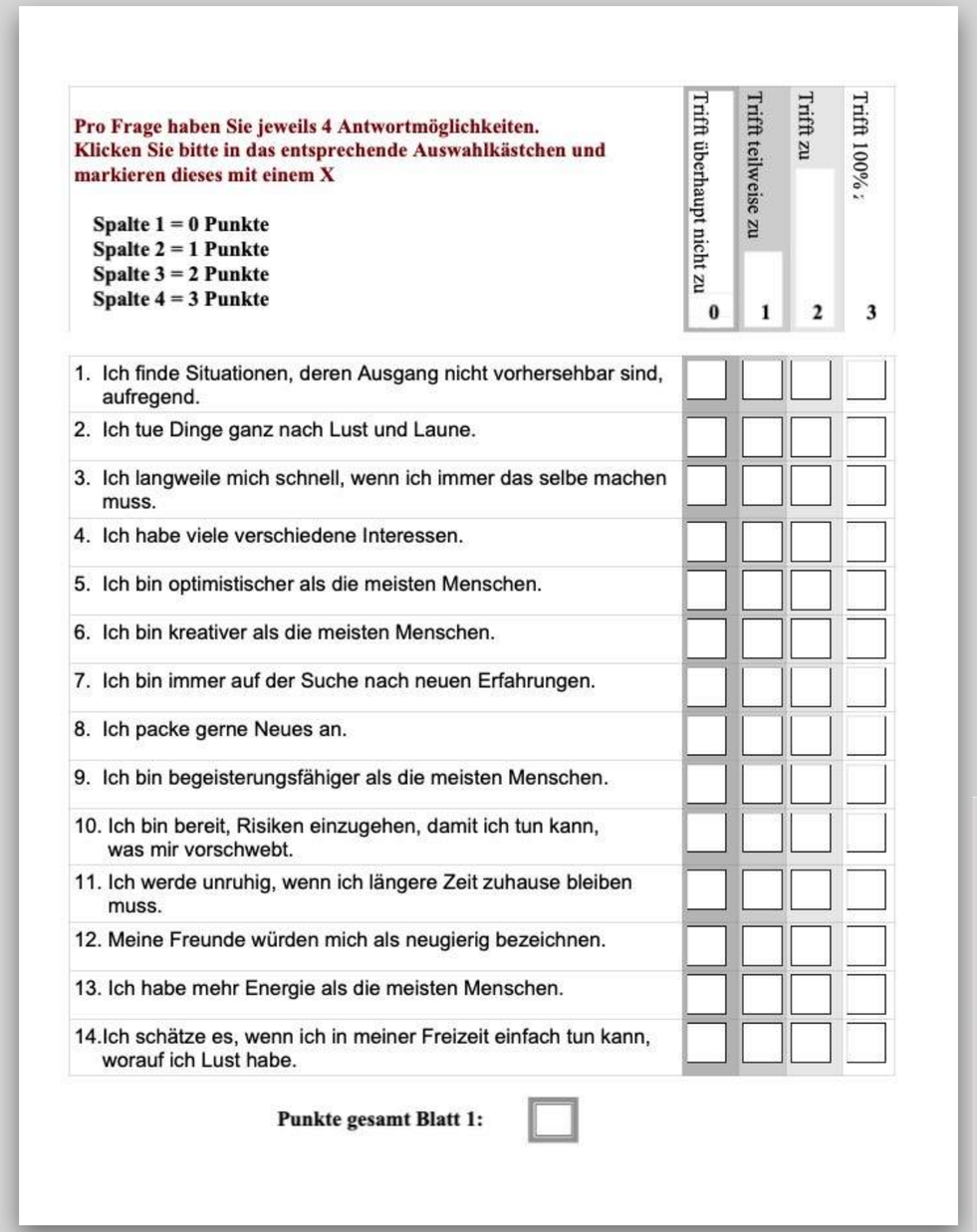
Unternehmenswert = Lebenswert & monetärer Wert

Lebenswert hoch monetärer Wert hoch	Lebenswert hoch monetärer Wert niedrig

Ihre persönliche Lebensqualität ist DER Wertetreiber für Ihr Unternehmen!

Lust auf Eigenanalyse?

www.die-chefberater.de/analyse

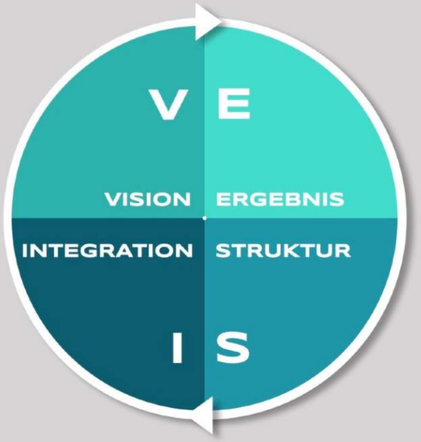


Pro Frage haben Sie jeweils 4 Antwortmöglichkeiten.
Klicken Sie bitte in das entsprechende Auswahlkästchen und markieren dieses mit einem X

Spalte 1 = 0 Punkte
Spalte 2 = 1 Punkte
Spalte 3 = 2 Punkte
Spalte 4 = 3 Punkte

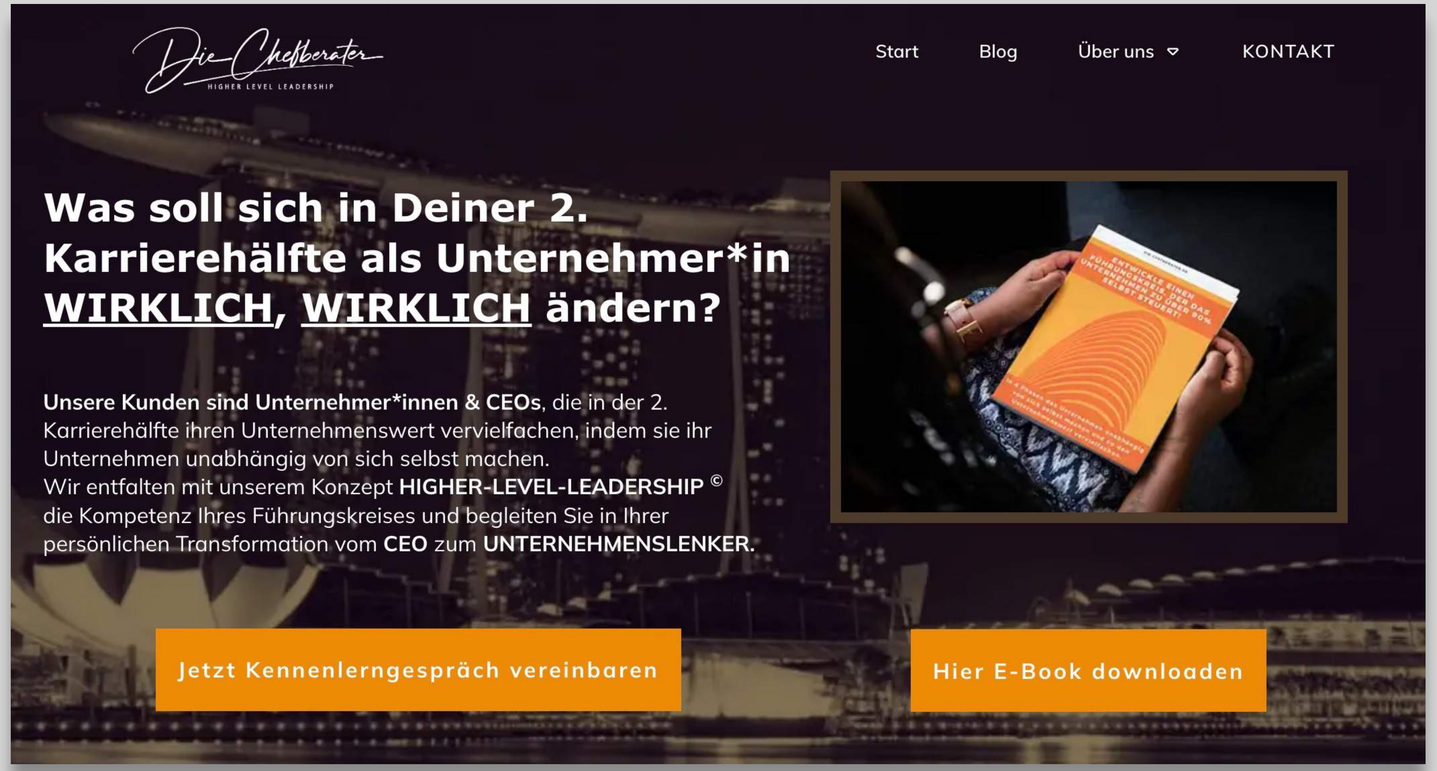
	Trifft überhaupt nicht zu 0	Trifft teilweise zu 1	Trifft zu 2	Trifft 100% zu 3
1. Ich finde Situationen, deren Ausgang nicht vorhersehbar sind, aufregend.				
2. Ich tue Dinge ganz nach Lust und Laune.				
3. Ich langweile mich schnell, wenn ich immer das selbe machen muss.				
4. Ich habe viele verschiedene Interessen.				
5. Ich bin optimistischer als die meisten Menschen.				
6. Ich bin kreativer als die meisten Menschen.				
7. Ich bin immer auf der Suche nach neuen Erfahrungen.				
8. Ich packe gerne Neues an.				
9. Ich bin begeisterungsfähiger als die meisten Menschen.				
10. Ich bin bereit, Risiken einzugehen, damit ich tun kann, was mir vorschwebt.				
11. Ich werde unruhig, wenn ich längere Zeit zuhause bleiben muss.				
12. Meine Freunde würden mich als neugierig bezeichnen.				
13. Ich habe mehr Energie als die meisten Menschen.				
14. Ich schätze es, wenn ich in meiner Freizeit einfach tun kann, worauf ich Lust habe.				

Punkte gesamt Blatt 1:



Q & A

Die Chefberater
HIGHER LEVEL LEADERSHIP

Wenn Sie mehr erfahren wollen:

www.die-chefberater.de