



WEBINAR

**FIRMENWERT STEIGERN:
SO GEHT 'S!**

Wie Sie mit weiblichen Erfolgsfaktoren Ihren Unternehmenswert steigern.



WNL

16. FEB | 19:00 – 20:00

Kontakt

Christine Wernze

Vorstandsvorsitzende
Women's Networking Lounge e.V.

Mauerstraße 86 – 88
10117 Berlin
www.womensnetworkinglounge.de

Mobil: 0151 2403 7005
E-Mail: christine.wernze@etl.de



Referentin

Cara Nadine Raff

Rechtsanwältin, Steuerberaterin
Fachanwältin für Steuerrecht

ETL Friedrichshafen

Steuerberatungsgesellschaft Albrechtstraße 20

88045 Friedrichshafen

E-Mail: cara.raff@etl-bodensee.de

Telefon: 07541 936 10



Referent

Rudolf Bleicher

Systemisch / integraler Business Coach

Die Chefberater

Am Eichert 2

86938 Schondorf

E-Mail: rudolf.bleicher@die-chefberater.de



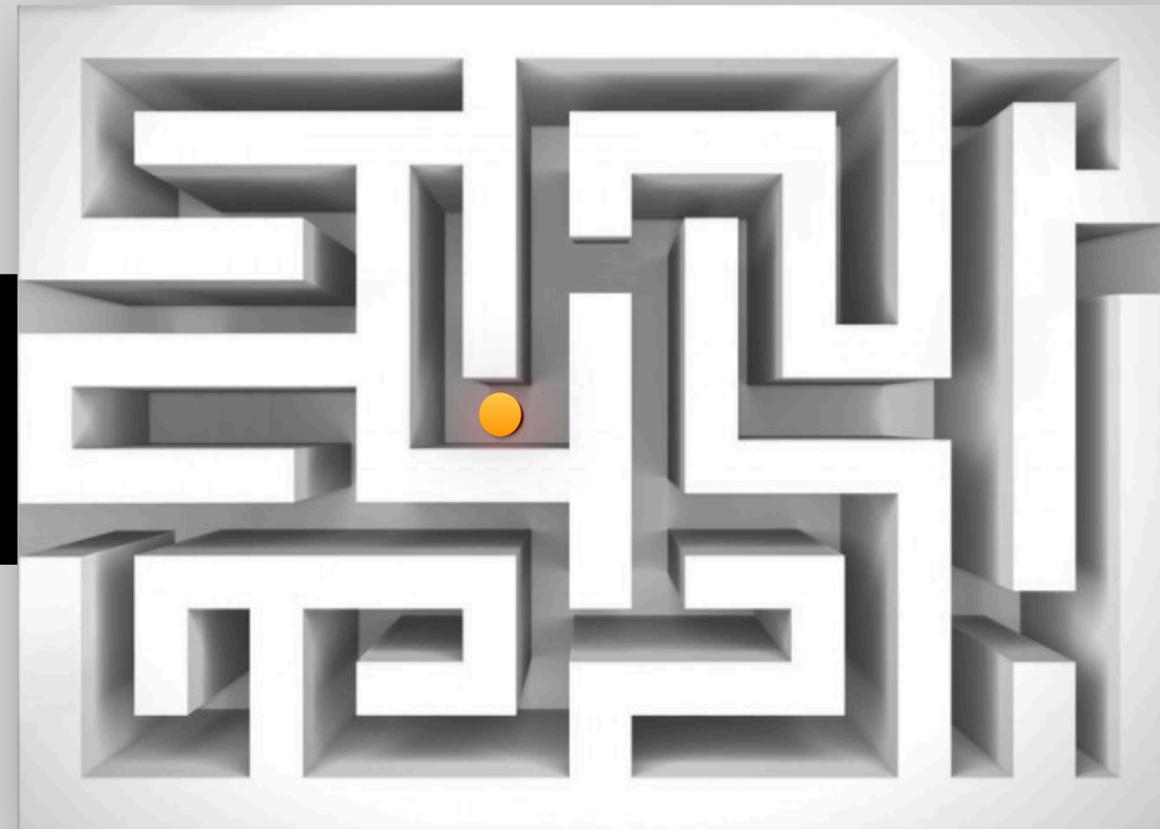
Firmenwert steigern. So geht`s!

Wie Sie den Wert Ihres Unternehmens in 4 SCHRITTEN um **260% - 480%** steigern
dabei **Sinn, Fülle & Erfüllung** für sich neu entdecken, um warum
die weiblichen Erfolgsfaktoren dabei die maßgebende Rolle spielen.

Darüber sprechen wir heute...

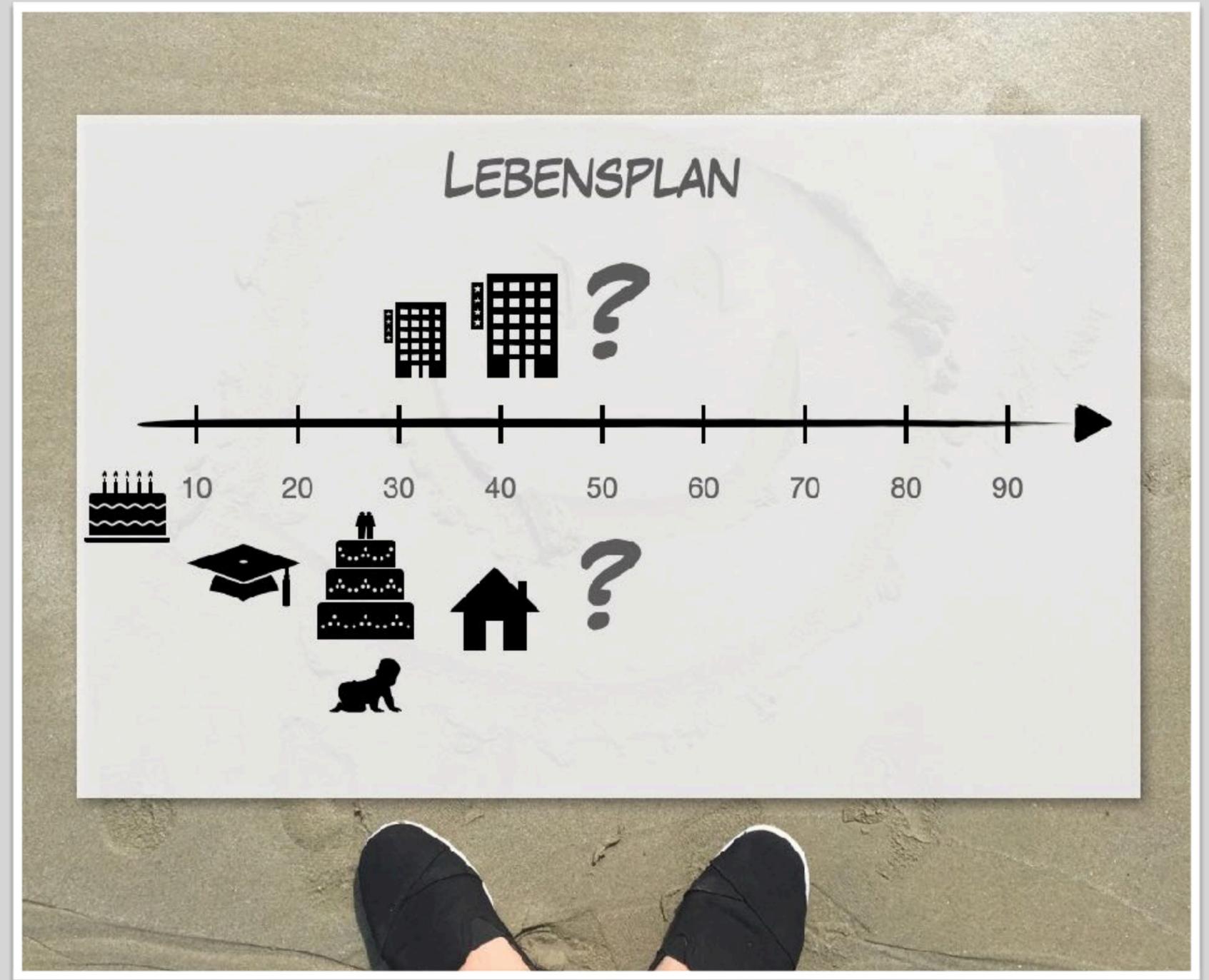
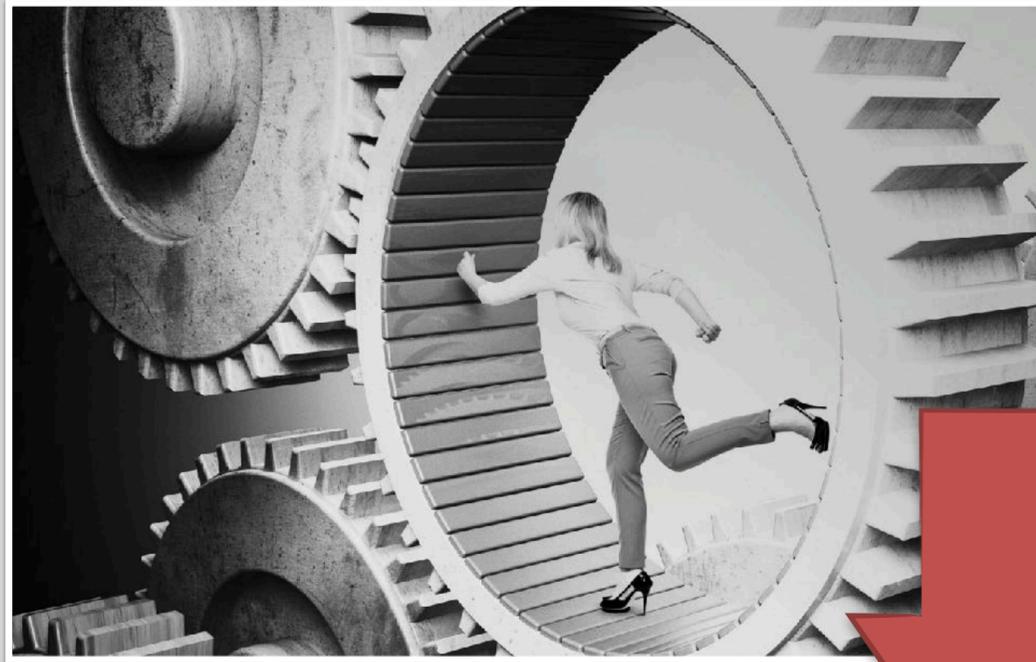
- # Warum (fast) jedes Unternehmen nach spätestens 10 Jahren in eine Stagnationsphase gerät.
- # Warum Sie sich als Mittelständler niemals auf die Skalierung des Umsatzes, sondern auf das Wachstum des Unternehmenswertes konzentrieren sollten.
- # Wie Sie den Wert Ihres Unternehmens bestimmen und diesen in 4 SCHRITTEN um 260% - 480% steigern.
- # Welche 4 Kräfte Sie im Unternehmen dazu identifizieren sowie steuern müssen und somit Ihr Lebenswerk maximal zukunftssicher machen.
- # **Wie Sie mit weiblichen Erfolgsfaktoren Ihren Unternehmenswert massiv steigern**

Nach spätestens 10 Jahren. Gefangen im **selbstgebauten** Labyrinth





4 Schritte heraus auf einen neuen (Lebens)Weg





Unternehmenswert = Lebenswert & monetärer Wert



Lebenswert	hoch
monetärer Wert	niedrig

Lebenswert	niedrig
monetärer Wert	hoch

Lebenswert	niedrig
monetärer Wert	niedrig

Die 3 Hauptmotive, seinen Unternehmenswert zu steigern



Ralf

Vorher: Seit 22 Jahren erfolgreicher Unternehmer. Trotzdem nicht wirklich erfüllt, weil er spürt, dass wesentlich mehr im Unternehmen steckt. Die Wachstumsbemühungen kommen jedoch nicht so voran wie gewünscht. Was wirklich blockierte, war schwer zu erkennen.

Die Folge: Hoher Verlust von Energie und Wertschöpfung im gesamten Unternehmen und weit weg von dem Gefühl sein ganzes Potenzial leben zu können.

Nachher: Umsatz ver-3-facht | Unternehmenswert ver-8-facht | 50 Mio-Umsatzgrenze durchbrochen | das Unternehmen kommt in eine neue Kraft und einen neuen Ausdruck als regionaler Marktführer.

"Ich bin froh die beiden kennengelernt zu haben. Alleine hätte ich den Unternehmens-Shift nicht geschafft. Menschlich, fachlich und mit hohem Umsetzungspotenzial sind beide wirklich zu empfehlen. Ein herzliches Dankeschön für Eure Tiefe, Klarheit, Freundschaft und Humor. In echter schwäbischer Wertschätzung."

”



Vorher: 60+ Wochenstunden | Gefühl immer nur funktionieren zu müssen | zu wenig Zeit für Privatsphäre.

Nachher: 6 Monate Auszeit - Unternehmen läuft ohne Probleme weiter | Steigerung des Unternehmenswerts um 4X | neue Lebensqualität.

"In der Zusammenarbeit mit den Chefberatern ist sowohl unser Unternehmen erheblich gewachsen, als auch wir in unserer Persönlichkeit. Unser Ziel war es immer ganzheitlich erfolgreich zu sein und somit wohl zu stehen in allen Lebensbereichen. Als Unternehmer, als Ehepaar, als Eltern und in unserer gesellschaftlichen Verantwortung. Ein weiteres Ziel war deutlich mehr in unsere Freiheit zu kommen. Diese Ziele haben wir erreicht. Dafür sind wir sehr dankbar und auch ein wenig stolz darauf."

Ingrid & Frank

”



Vorher: Nach 10 Jahren benötigt das Unternehmen neuen Schwung | das Gefühl begrenzt agieren zu können.
Nachher: Umsatz explodiert bereits nach 3 Monaten | völlig neue Perspektiven | persönliches Wachstum auf eine neue Ebene.

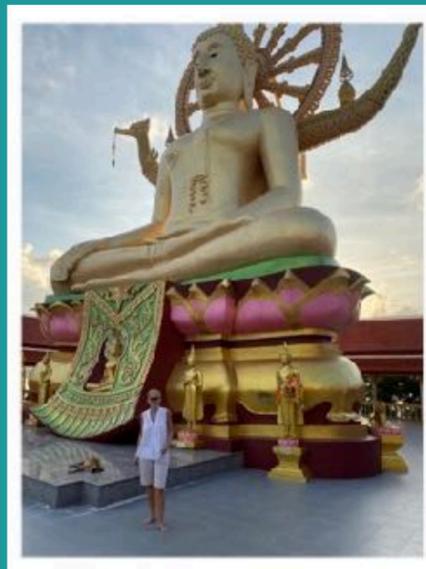
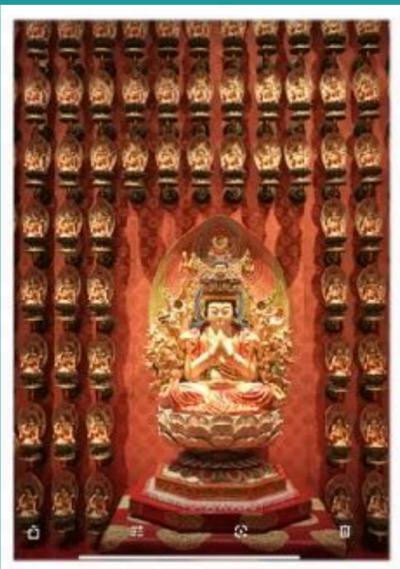
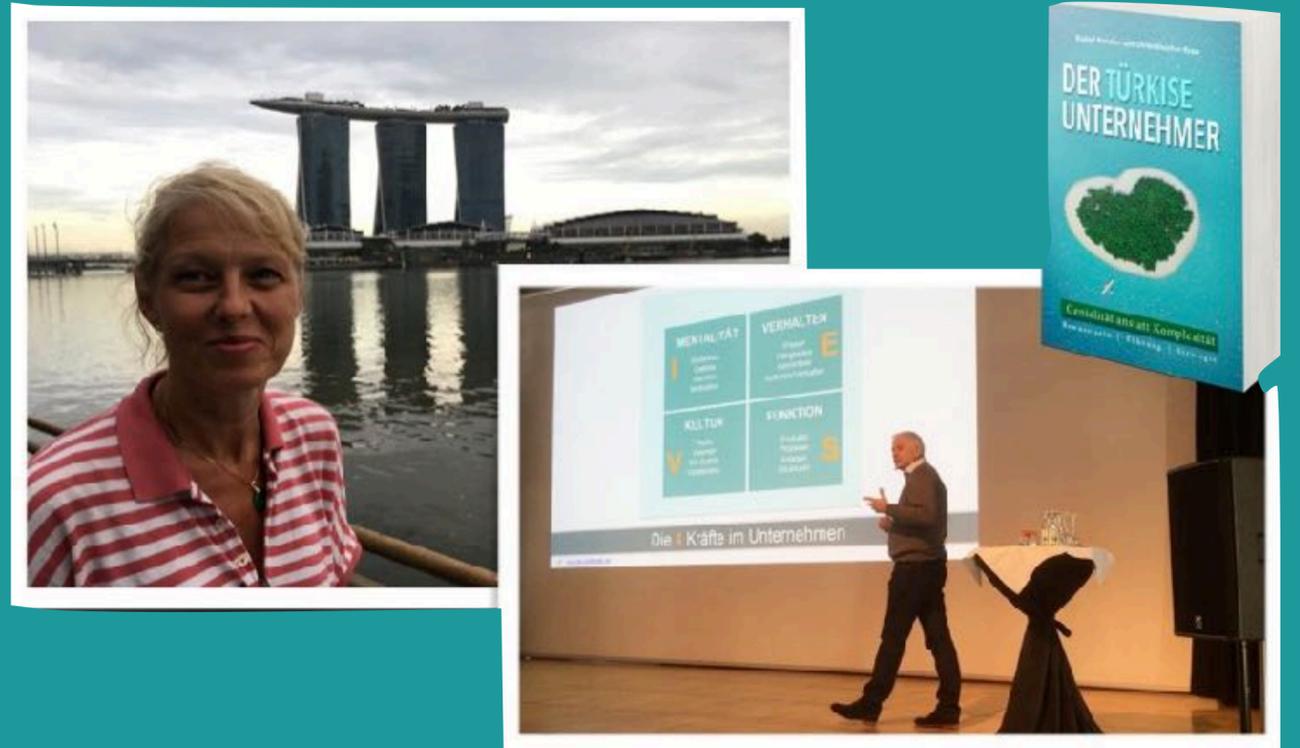
"Meine Erwartung an die Zusammenarbeit war mehr Ideen und Konzepte, wie ich mein Unternehmen nach 10 Jahren auf ein neues Level bringen kann. Ich habe viel mehr bekommen als ich erwartet habe. Die Zusammenarbeit war mega gut mit ganz, ganz viel strukturiertem Input - mit tollen Werkzeugen und mit einer tollen Energie in der Zusammenarbeit. Mit der Umsetzung hat sich bei uns ein wahrer Wachstums-Tsunami eingestellt. Vielen Dank für die wertvolle Zusammenarbeit."

Markus

- Gründer von **die-chefberater.de**
- Wir helfen Unternehmer*innen und CEOs in der **2. Karrierhälfte** den Wert ihres Unternehmens **zu vervielfachen.**
- Seit 1999 mittlerweile in über **46 Branchen** tätig.
- Unsere **Motivation & Mission** ist unsere eigene Lebensgeschichte



Rudolf Bleicher & Ulrike Bleicher-Rapp



4 Schritte heraus auf einen neuen (Lebens)Weg

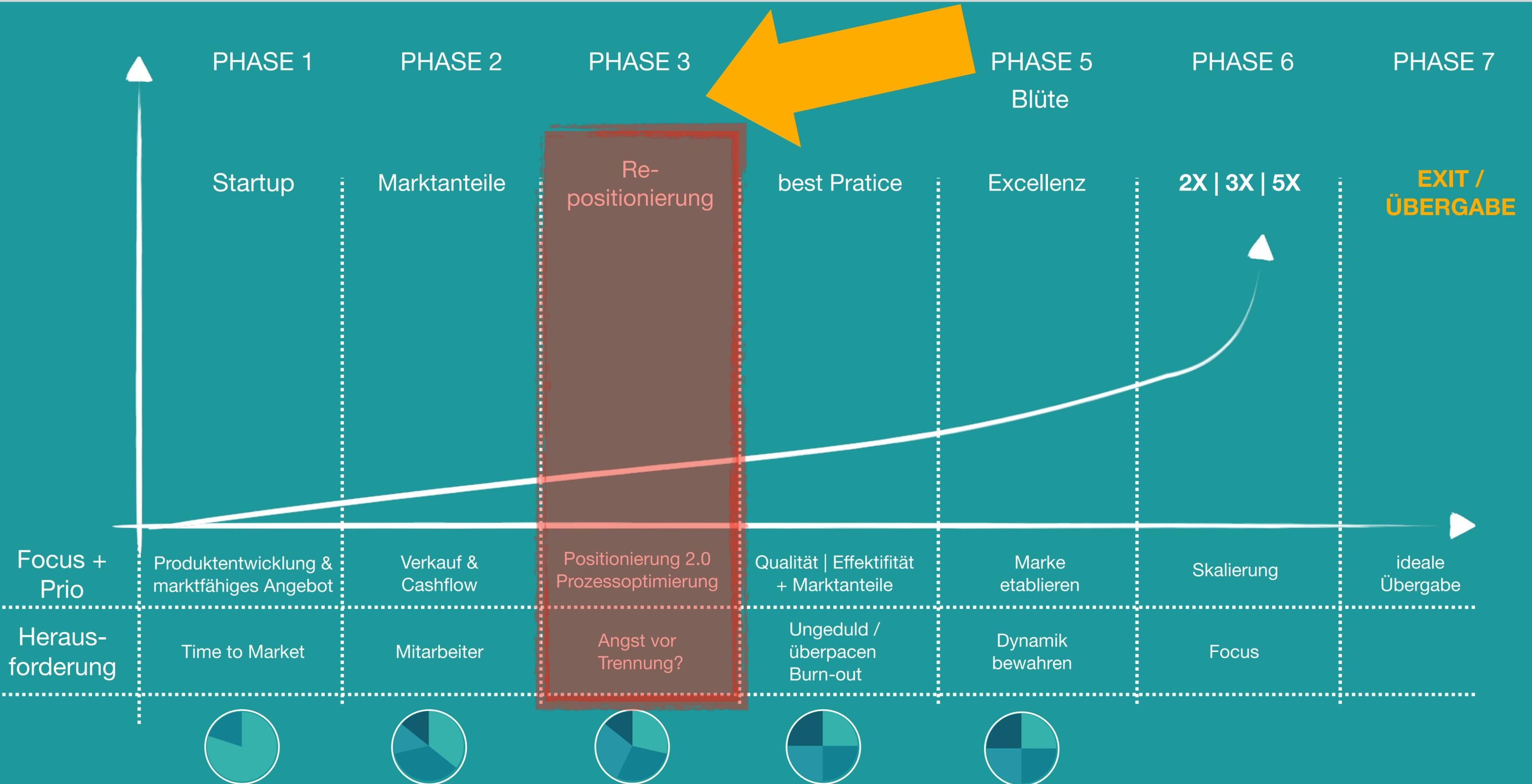
Schritt #1

Höre auf Brände zu löschen,
finde die max. 2-3 Brandherde.



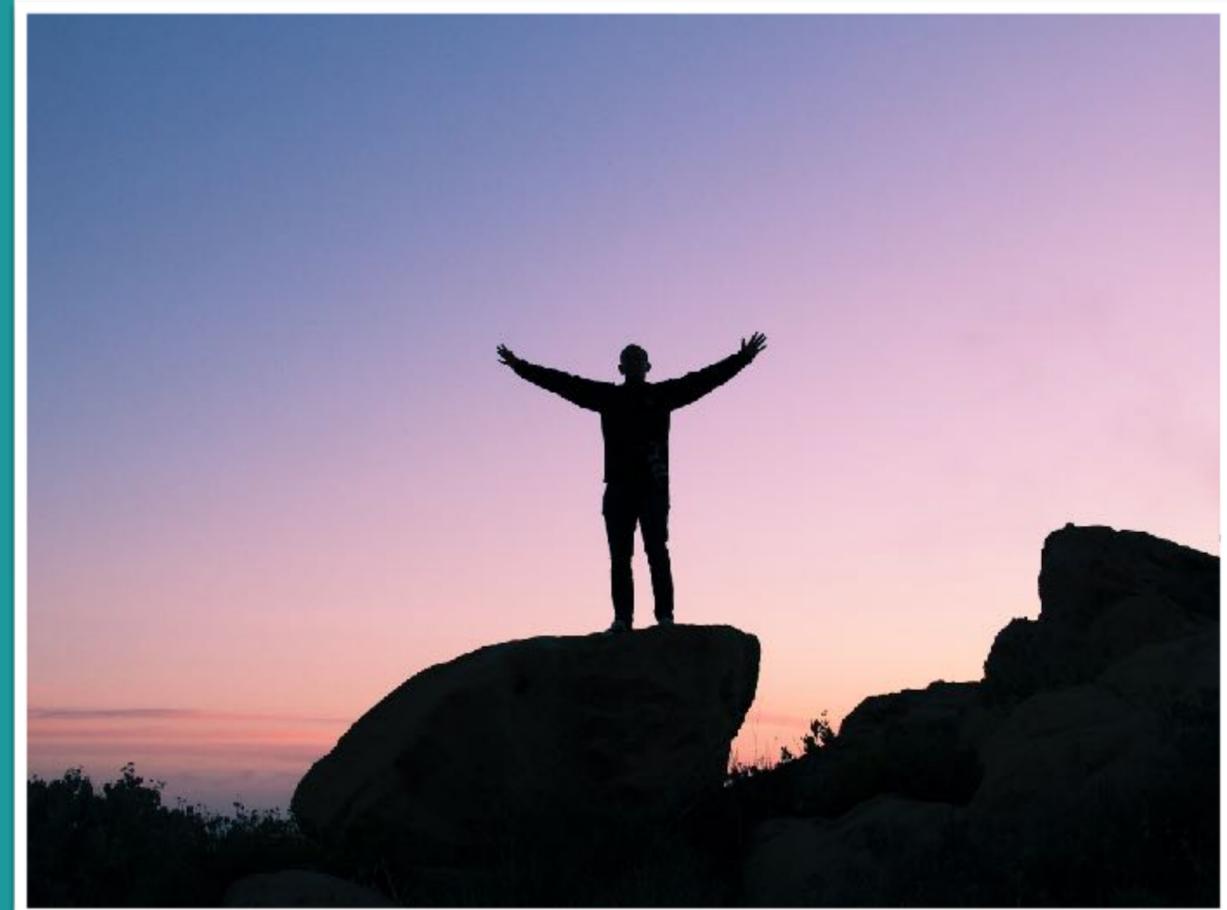
Die Eigenschaften, die dazu geführt haben Ihr Unternehmen wachsen zu lassen, sind genau die Eigenschaften, die jetzt die Weiterentwicklung behindern.

7 Phasen des **UNTERNEHMENSWACHSTUMS**



Schritt #2

Entscheidung für neues
qualitatives Wachstum und eine
neue Rolle als Unternehmer



Die größte DENKFALLE

Wachstum ~~=~~ Umsatz ~~=~~ Unternehmenswert



EXIT | ÜBERGABE

2X | 3X | 5X

PHASE 6
PHASE 5

PHASE 1

PHASE 2

PHASE 3

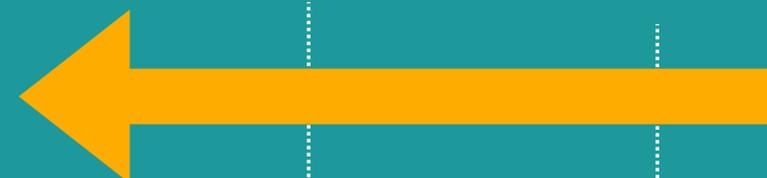
PHASE 4

PHASE 6

PHASE 7

PHASE 8

PHASE 9



Gründung

Marktanteile

Struktur

Best Practice

BLÜTE

Selbstgefälligkeit

frühe
Bürokratie

Stagnation

Insolvenz
Unternehmens-
aufgabe

Der **Unternehmenswert** setzt sich hauptsächlich zusammen aus:

- Marktanteil
- Profitabilität
- Bekanntheitsgrad | Image
- Innovationsgrad
- **Unabhängigkeit vom Unternehmer**

und liegt beim ca. **4 - 7 fachen vom EBIT**



Warum Sie sich **gerade jetzt** für **Wachstum** entscheiden sollten

2X = 3X

START EBIT	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5	Mehrertrag nach 5 Jahren	Unternehmenswert Faktor 5	Unternehmenswert Faktor 6	Unternehmenswert Faktor 7
500K	600K	700	800	900	1 Mio	1,5 MIO	500K x 5 2,5 Mio	1 Mio x 6 6 Mio + 1,5 Mio Mehrertrag gesamt: 7,5 Mio	1 Mio x 7 7 Mio + 1,5 Mio Mehrertrag gesamt: 8,5 Mio

Schritt #3

Neue fachliche und persönliche Fähigkeiten im Führungsteam



**80% des Unternehmenserfolges ist Psychologie
20% Know How**

Anthony Robbins

4 Kräfte

VISION

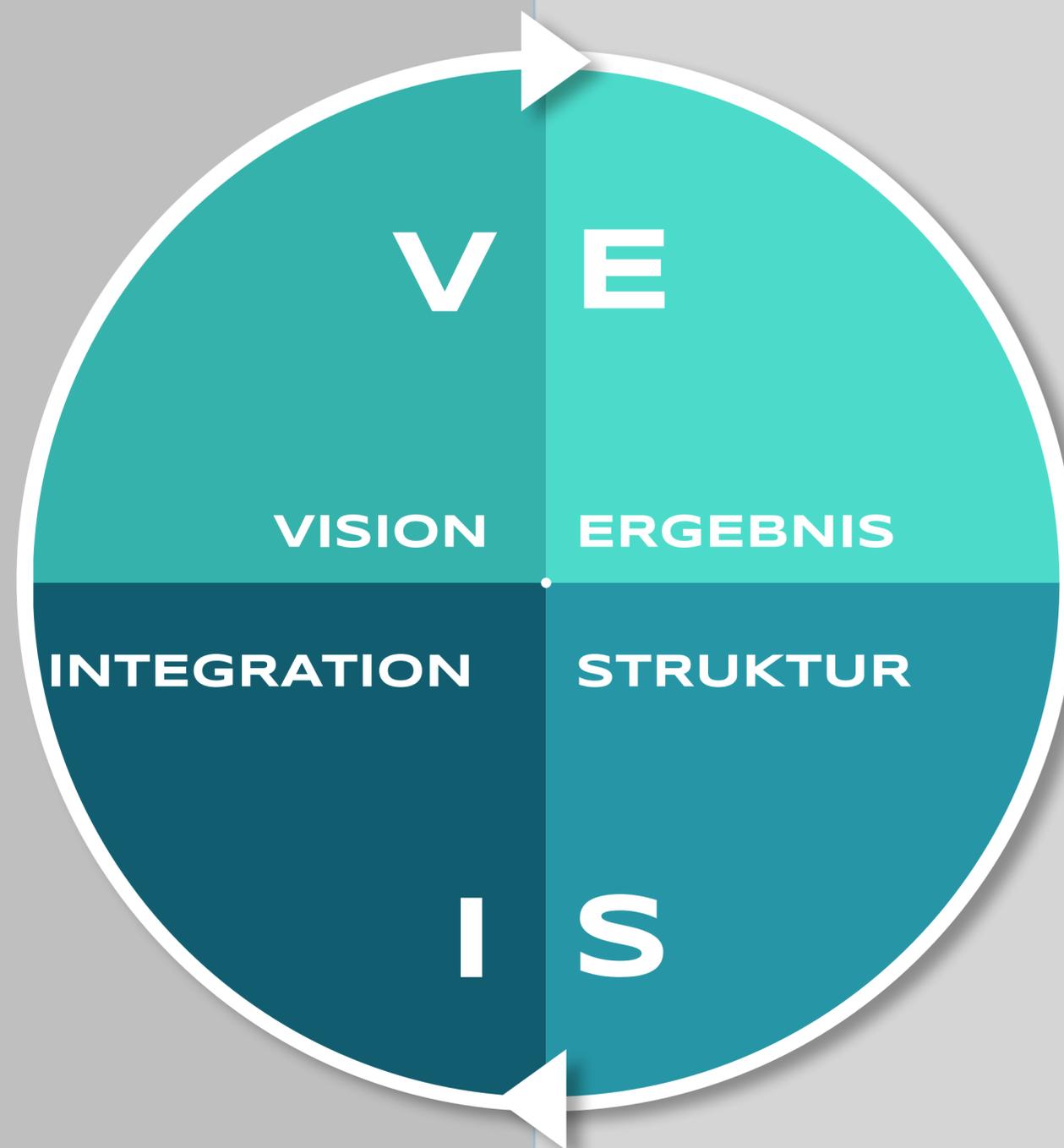
„**Wie** müssen wir uns heute für die Zukunft positionieren?“

ZIEL / ZWECK
VISION
WERTE
WIR-GEFÜHL

INTEGRATION

„**Wie** wollen wir miteinander umgehen?“

GEDANKEN
GEFÜHLE
INTENTION
MOTIVATION



ERGEBNIS

„**Was** müssen wir heute tun, um Ergebnisse zu erzielen?“

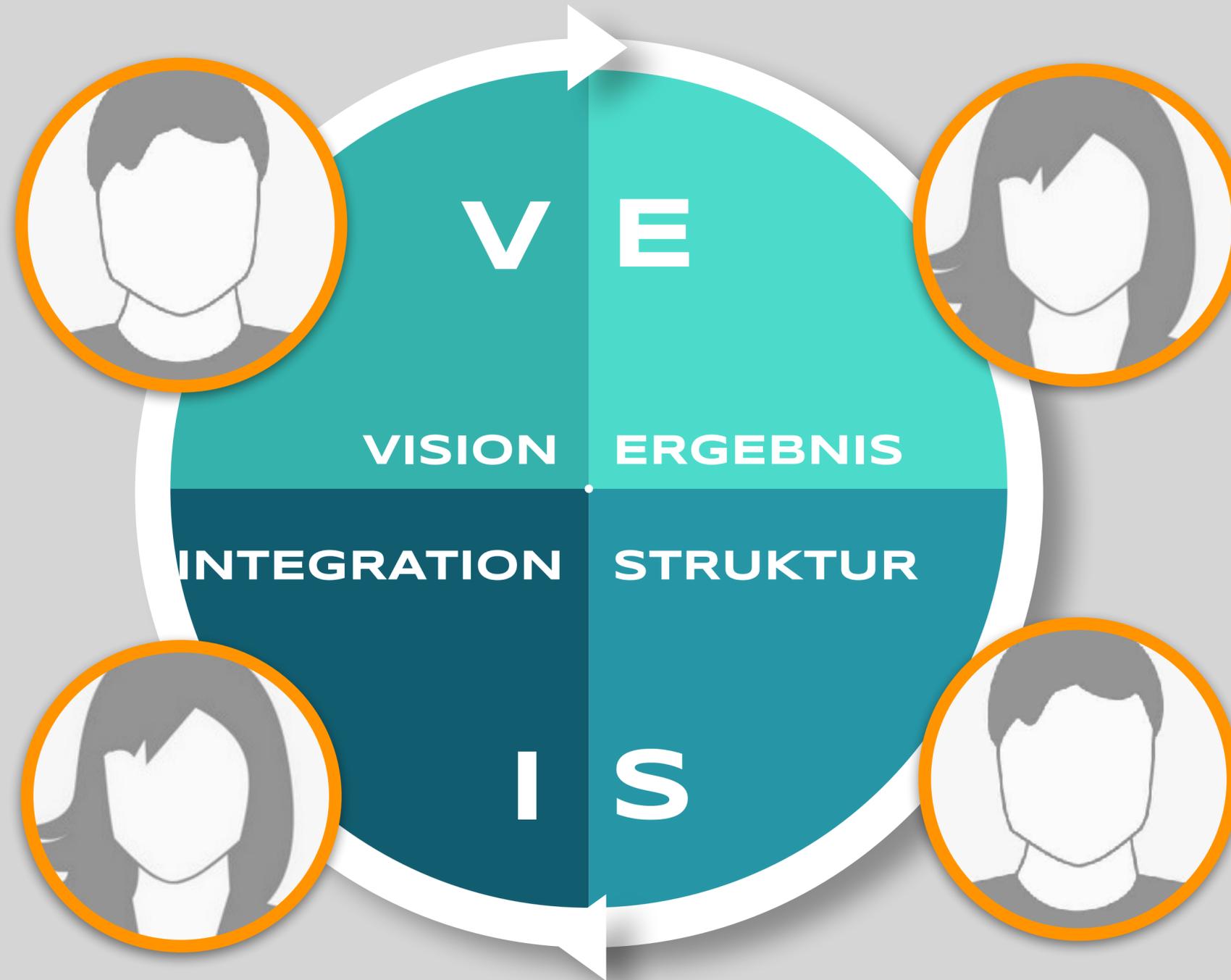
WISSEN
FÄHIGKEITEN
KENNTNISSE
VERHALTEN

STRUKTUR

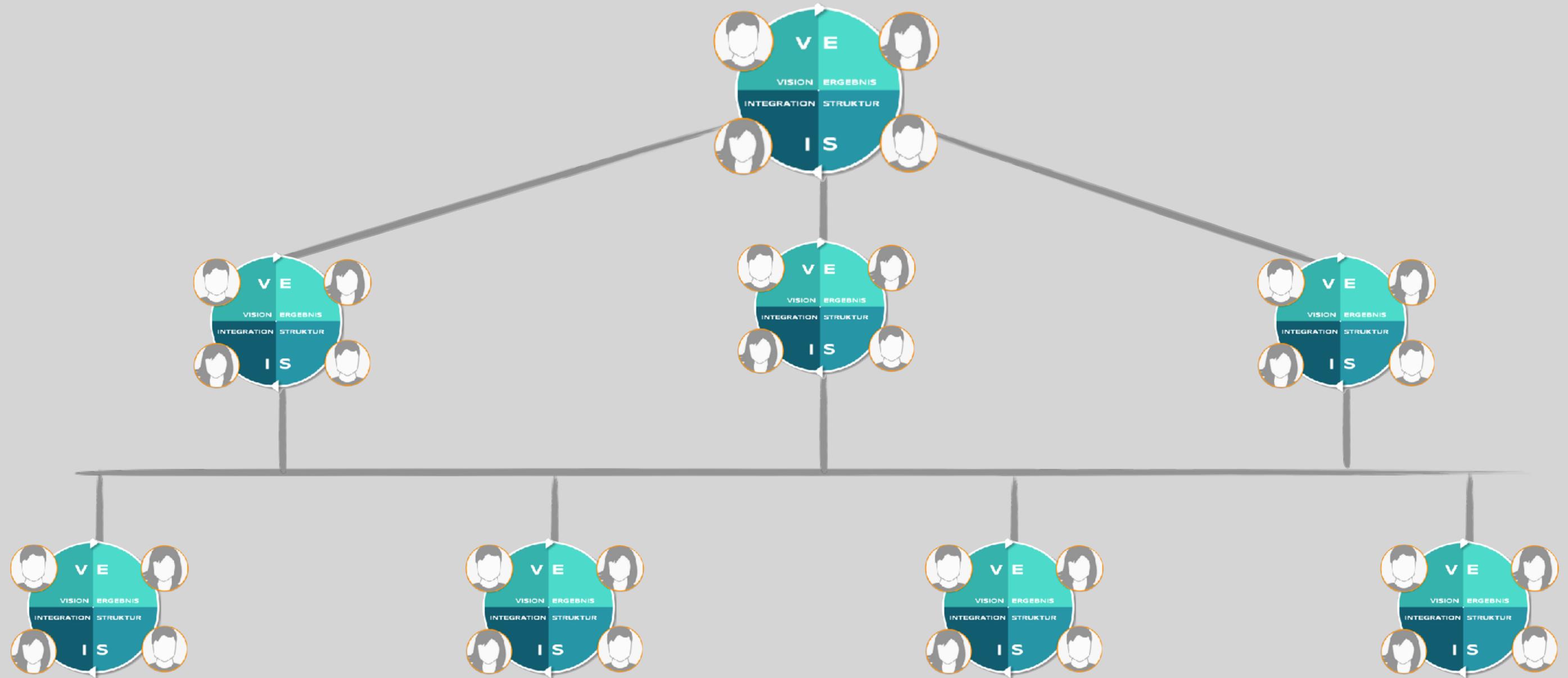
„**Wie** müssen wir es heute tun, um die besten Ergebnisse zu erzielen?“

STRUKTUREN
PROZESSE
ANLAGEN
STRATEGIEN

5X MINDSET



Eine sich selbst steuernde ORGANISATION



7 Schlüssel für **5X WACHSTUM**

1. Mindset / Bewusstsein des Führungskreises

2. Innovation

3. Leadership

4. Strategie und Planung

5. Marketing

6. Verkauf

7. operative Exzellenz

Schritt #4

Deine persönliche Transformation
als Unternehmer



DIE 5 Intelligenzen

FQ - Feld-Intelligenz

„Inspiration & Ideenfindung“

- Informations- / Inspirationsquelle
- kreieren und schaffen von Räumen zur Entfaltung
- Fähigkeit ein hochschwingendes Energiefeld aufzubauen

SQ - spirituelle Intelligenz

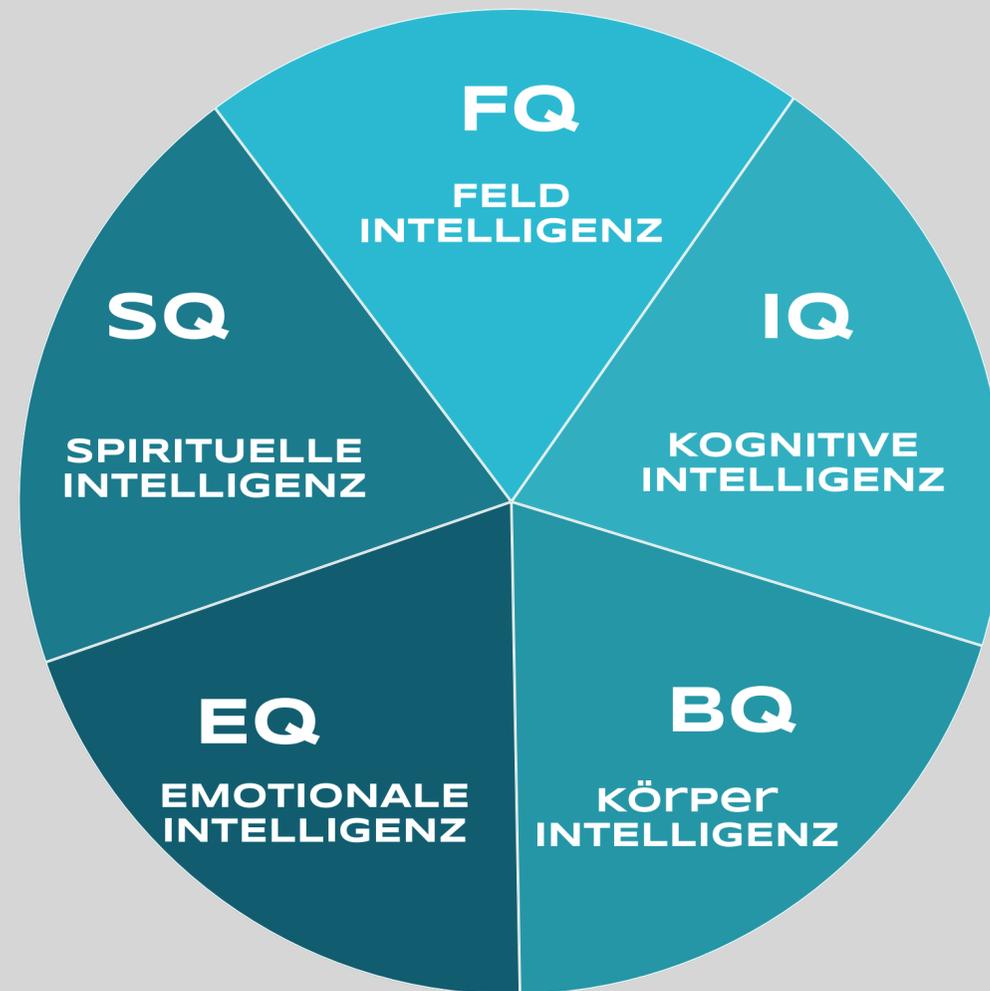
„der innere Kompass“

- ganzheitliches Persönlichkeitswachstum
- ausgeprägte Intuition und Visionsfähigkeit
- Zugang inneren Quellen, um seinen Weg immer wieder neu zu entdecken

EQ - emotionale Intelligenz

„hohe Führungsintelligenz“

- Hohe Menschenkenntnis
- Hohe Umsetzungskompetenz
- Steuerung seiner Emotionen denen der Organisation



IQ - kognitive Intelligenz

„Zusammenhänge erkennen“

- fachliche Kompetenz
- Strategiekompetenz
- Managementkompetenz

BQ - Body-Intelligenz

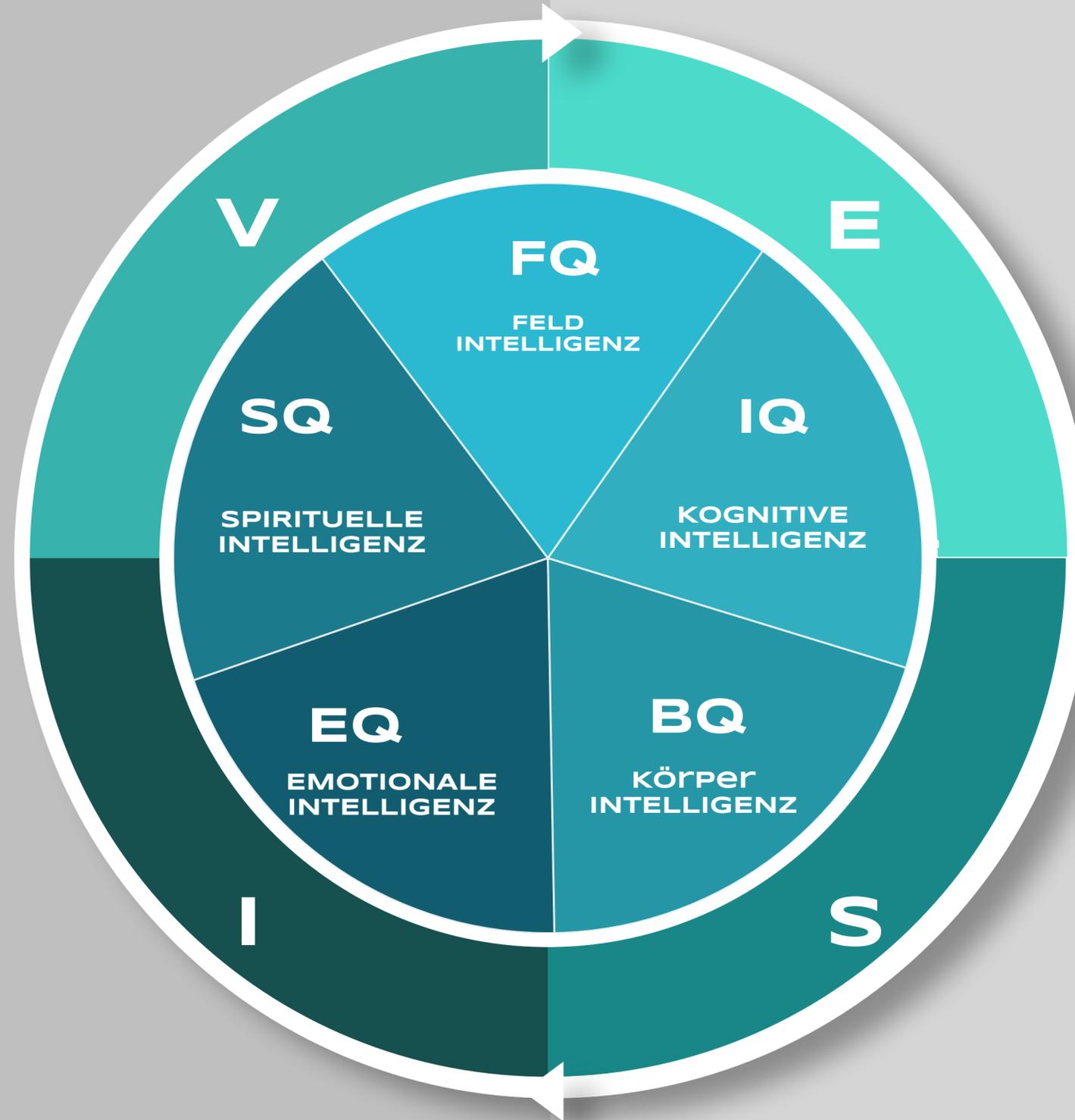
„hohe Entscheidungskraft“

- mentale Fitness
- körperliche Fitness
- ausgeprägtes Bauchgefühl für optimale Entscheidungen

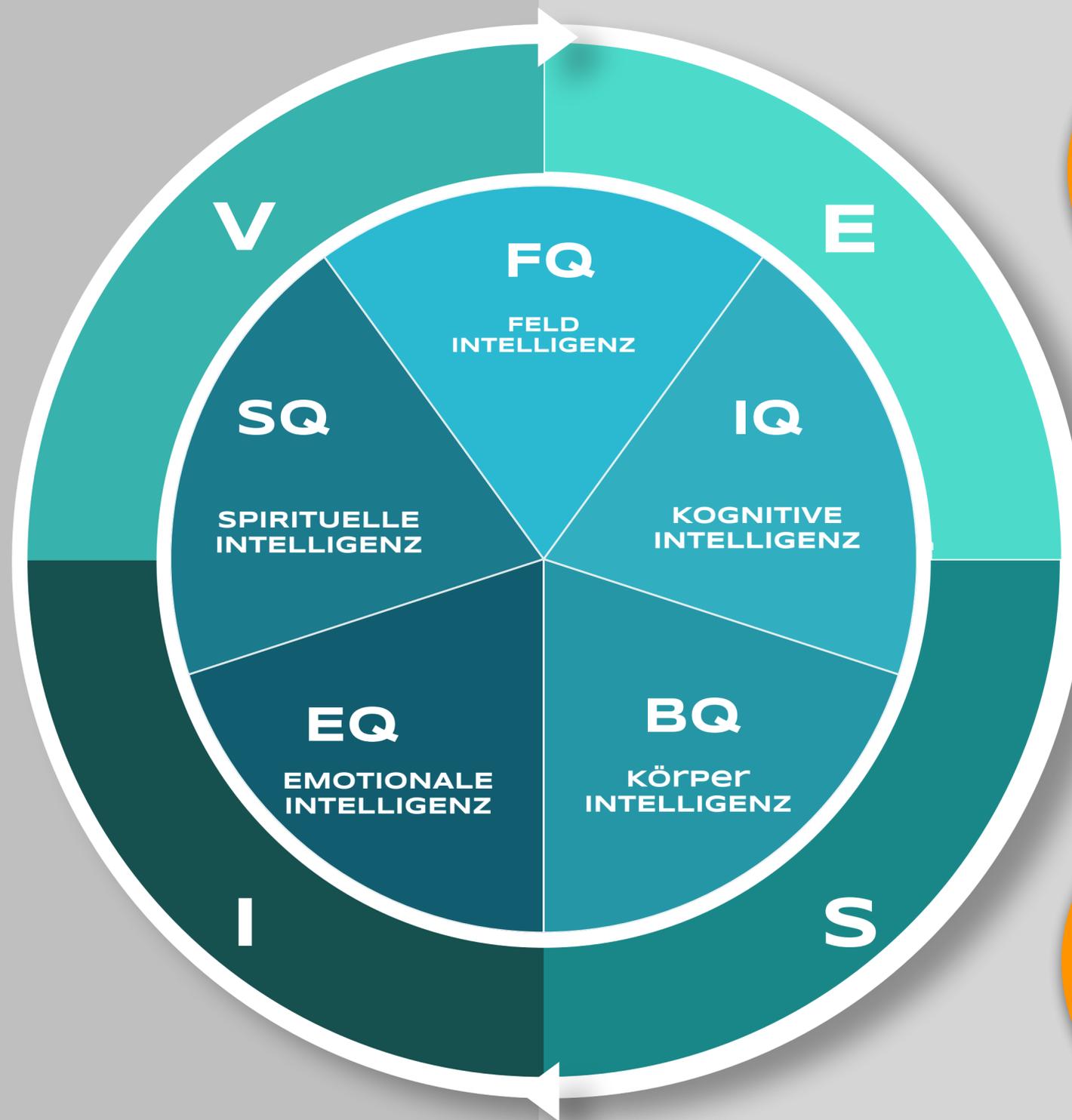
Was ist „**Spirituelle Intelligenz**“?

„Die Entwicklung von Fertigkeiten, die befähigen, mit Weisheit und Mitgefühl zu handeln, und dabei inneren und äußeren Frieden zu bewahren – unabhängig von äußeren Umständen“.

5 Intelligenzen & 4 Kräfte



5 Intelligenzen & 4 Kräfte



Definiere Deinen WACHSTUMSPROZESS basierend auf den 5 Meilensteinen
ERKENNEN - ENTSCHEIDEN - ENTWICKELN - ENTFALTEN - ERFOLG
Achte darauf, dass alle 4 Kräfte VESI optimal ausgeprägt sind.



ERFOLG

ZIELERREICHUNG & WACHSTUM

ENTFALTEN

UMSETZUNG

ENTWICKELN

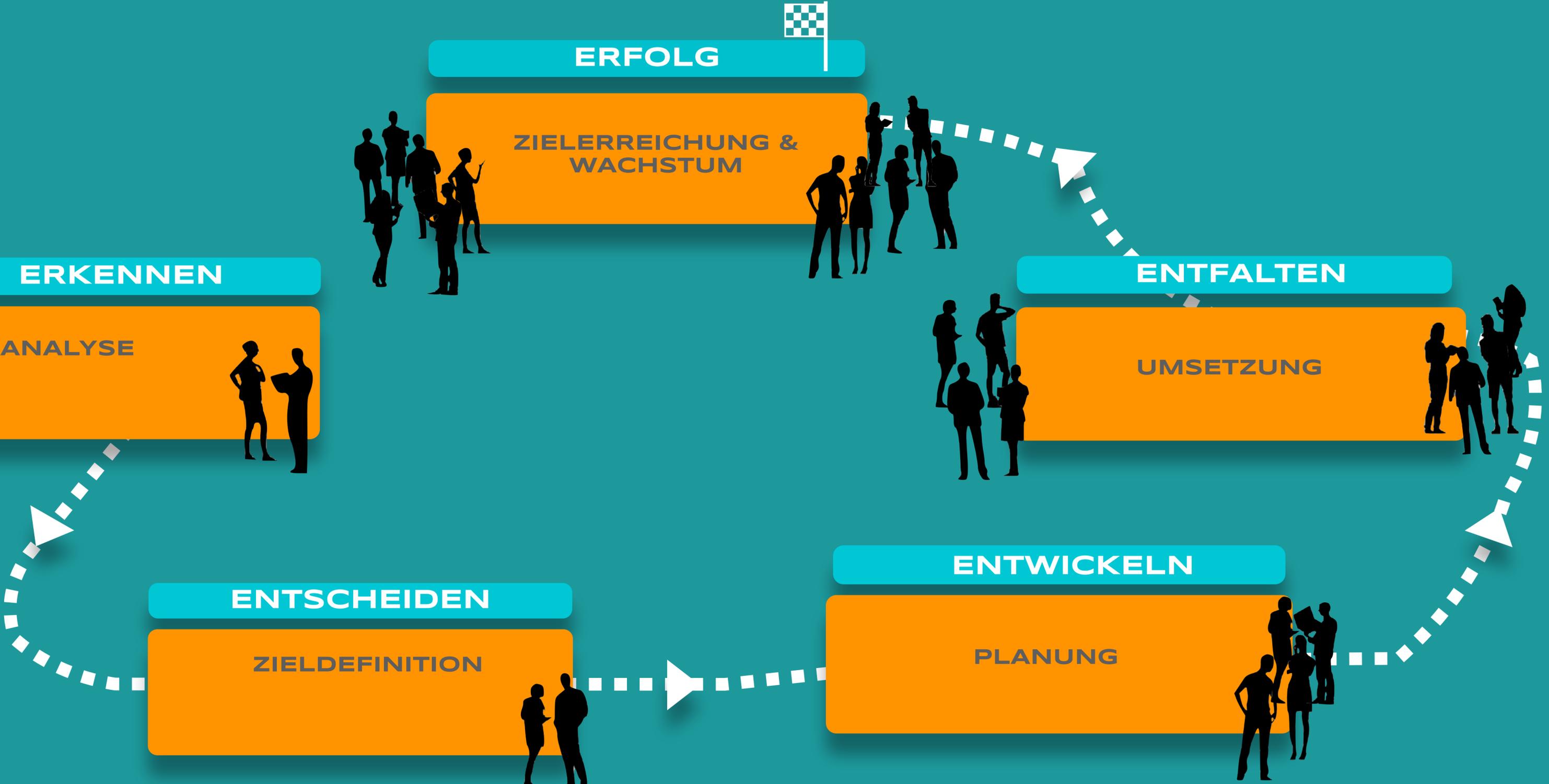
PLANUNG

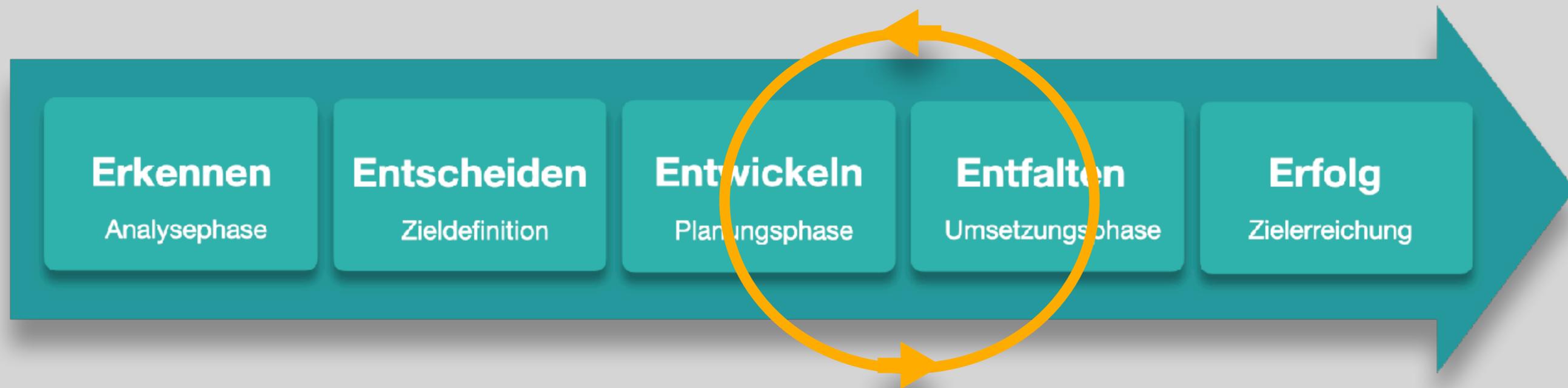
ERKENNEN

ANALYSE

ENTSCHEIDEN

ZIELDEFINITION







Unternehmenswert = Lebenswert & monetärer Wert



Lebenswert	hoch
monetärer Wert	niedrig

Lebenswert	niedrig
monetärer Wert	hoch

Lebenswert	niedrig
monetärer Wert	niedrig

Lust auf Eigenanalyse?

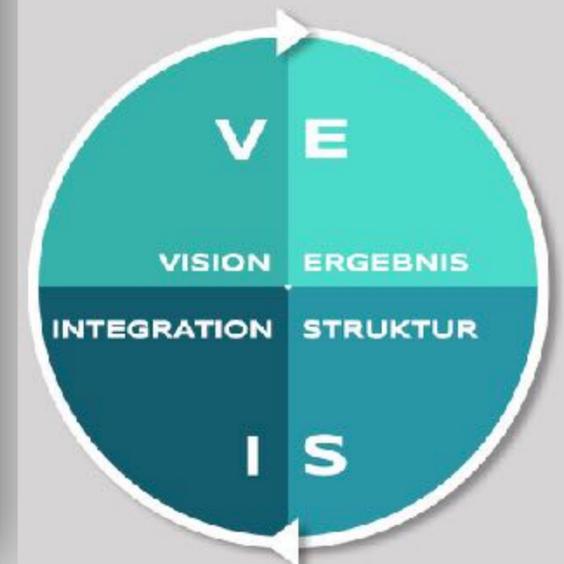
www.die-chefberater.de/analyse-wnl

Pro Frage haben Sie jeweils 4 Antwortmöglichkeiten. Klicken Sie bitte in das entsprechende Auswahlkästchen und markieren dieses mit einem X

Spalte 1 = 0 Punkte
Spalte 2 = 1 Punkte
Spalte 3 = 2 Punkte
Spalte 4 = 3 Punkte

	Trifft überhaupt nicht zu 0	Trifft teilweise zu 1	Trifft zu 2	Trifft 100% zu 3
1. Ich finde Situationen, deren Ausgang nicht vorhersehbar sind, aufregend.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Ich tue Dinge ganz nach Lust und Laune.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3. Ich langweile mich schnell, wenn ich immer das selbe machen muss.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Ich habe viele verschiedene Interessen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Ich bin optimistischer als die meisten Menschen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6. Ich bin kreativer als die meisten Menschen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7. Ich bin immer auf der Suche nach neuen Erfahrungen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8. Ich packe gerne Neues an.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9. Ich bin begeisterungsfähiger als die meisten Menschen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
10. Ich bin bereit, Risiken einzugehen, damit ich tun kann, was mir vorschwebt.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
11. Ich werde unruhig, wenn ich längere Zeit zuhause bleiben muss.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
12. Meine Freunde würden mich als neugierig bezeichnen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
13. Ich habe mehr Energie als die meisten Menschen.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
14. Ich schätze es, wenn ich in meiner Freizeit einfach tun kann, worauf ich Lust habe.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Punkte gesamt Blatt 1:



Vielen Dank für Ihre Teilnahme!

Wir freuen uns auf Ihr Feedback an:

Women's Networking Lounge e.V.

www.womensnetworkinglounge.de

E-Mail: info@womensnetworkinglounge.de

Werfen Sie gerne einen Blick auf unsere Webseite:

www.womensnetworkinglounge.de

Unter EVENTS finden Sie die anstehenden Termine unserer Webinare und Präsenzveranstaltungen.

